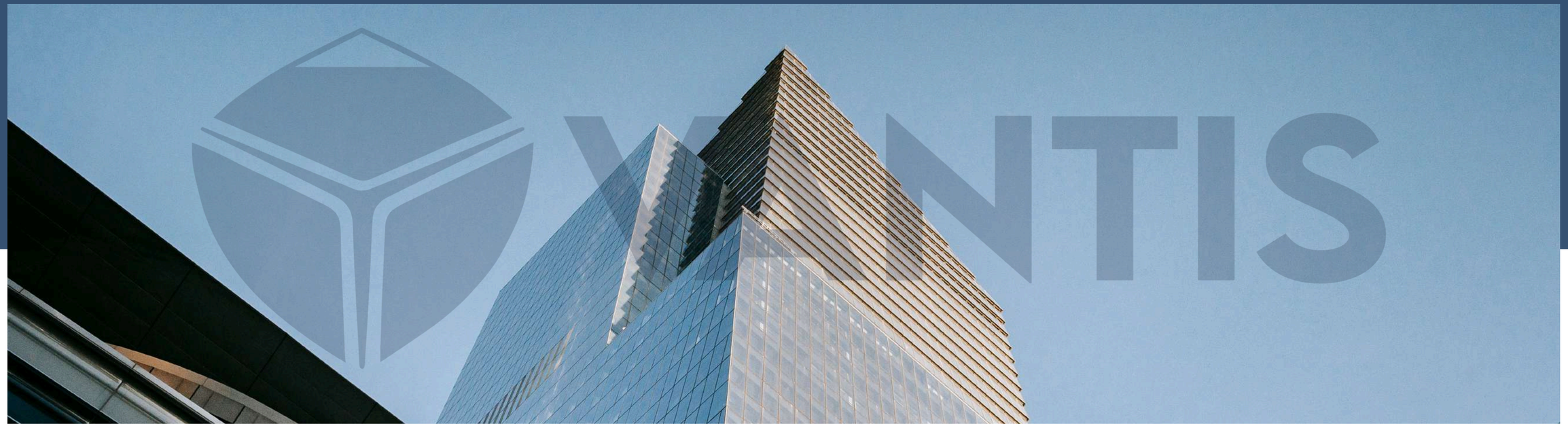
VANTIS

VANTIS - TƯ VẤN VÀ ĐÀO TẠO DOANH NGHIỆP

# GIỚI THIỆU VỀ VANTIS

(Company Profile)

131 Trần Huy Liệu, Phường Phú Nhuận, TP.HCM 1800 0007 vantis.edu.vn




# TẦM NHÌN

VANTIS hướng tới trở thành **đối tác đồng hành toàn diện** của doanh nghiệp, giúp chuyển hóa ý tưởng thành hệ thống vận hành hiệu quả và tạo ra kết quả thực tế.

Chúng tôi tin rằng doanh nghiệp không thất bại vì thiếu ý tưởng, mà thường gặp khó khăn trong việc biến ý tưởng thành chiến lược, vận hành, con người và công nghệ được kết nối đồng bộ.

VANTIS ra đời để lấp đầy khoảng trống giữa đào tạo, tư vấn và chuyển đổi số. Chúng tôi không chỉ truyền đạt kiến thức, không chỉ cung cấp giải pháp công nghệ, mà đồng hành cùng doanh nghiệp từ ý tưởng đến kết quả cuối cùng.

# SỨ MỆNH

VANTIS ra đời với sứ mệnh giúp doanh nghiệp Việt Nam **xây dựng những hệ thống quản trị hiện đại, tinh gọn và số hóa**, từ đó phát triển bền vững trong kỷ nguyên mới.

Chúng tôi đồng hành cùng các nhà lãnh đạo trong việc tiếp cận tri thức phù hợp, thực tiễn và có giá trị, giúp họ nghĩ xa hơn những chuẩn mực cũ, tự tin lựa chọn những điều đúng đắn, mới mẻ và hiệu quả hơn.

Với DNA khác biệt: **Consulting + Implementation + Digital Monitoring,** VANTIS không dừng lại ở khảo sát, phân tích, báo cáo hay đề xuất giải pháp. Chúng tôi hướng tới việc đồng hành cùng doanh nghiệp trong cả quá trình tư vấn, triển khai và theo dõi, giám sát bằng công cụ số hoá

# ĐÀO TẠO - TƯ VẤN - CHUYỂN ĐỔI SỐ

**VISION**
*LÀM CHO XA*

**TRUST**
*LÀM CHO TIN*

**ACHIEVEMENT**
*LÀM CHO ĐÁNG*

**INNOVATION**
*LÀM CHO MỚI*

VANTIS

**NAVIGATION**
*LÀM CHO TỚI*

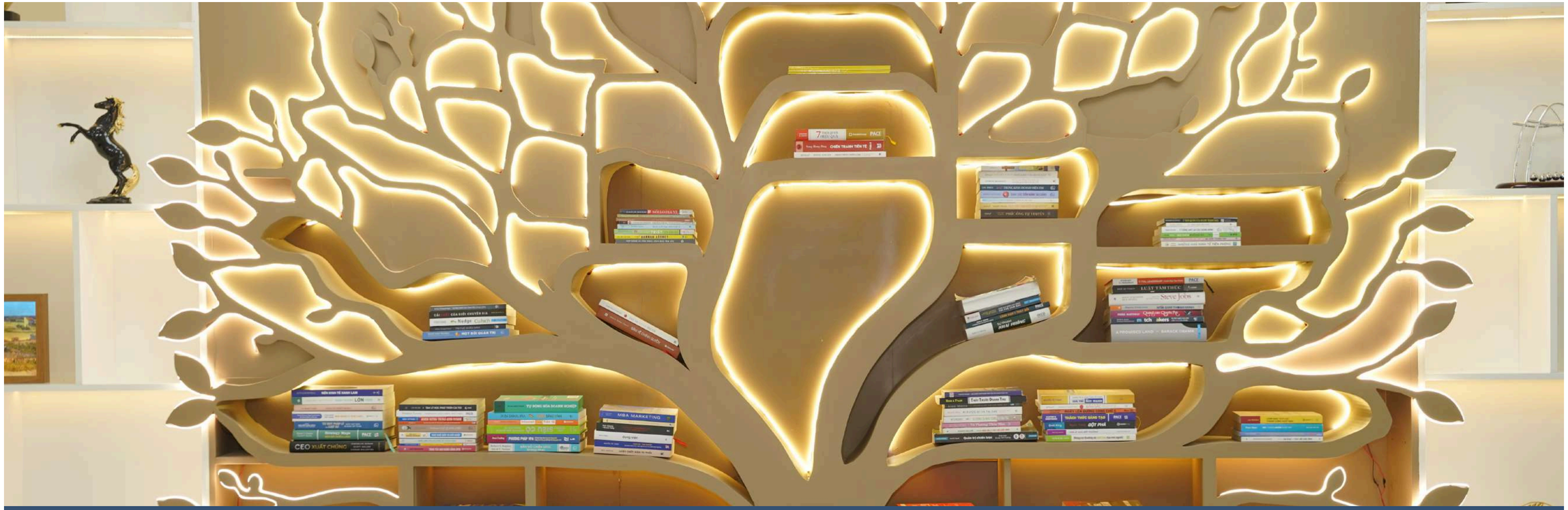
**STRATEGY**
*LÀM CHO ĐÚNG*

# HỆ SINH THÁI DỊCH VỤ

## ĐÀO TẠO

## TƯ VẤN

## CHUYỂN ĐỔI SỐ



# ĐÀO TẠO DOANH NGHIỆP

# CHƯƠNG TRÌNH CỐT LÕI

## 01 Chương trình đào tạo Lãnh Đạo

Chương trình giúp khai mở tư duy và trau dồi kỹ năng lãnh đạo, xoay quanh các trụ cột năng lực cần có của một nhà lãnh đạo thực thụ. Nội dung hướng đến việc nâng cao năng lực định hướng, điều hành và dẫn dắt tổ chức.

## 02 Chương trình đào tạo Tư duy - Kỹ năng

Các chương trình ngắn hạn và dài hạn giúp nâng cao năng lực thực thi, điều hành và phát triển kỹ năng mềm. Đây là nền tảng hỗ trợ người học hoàn thiện năng lực cá nhân, phục vụ hiệu quả cho lộ trình phát triển sự nghiệp.

## 03 Chương trình đào tạo In-house

Chương trình được thiết kế riêng theo nhu cầu của từng doanh nghiệp, phù hợp với mục tiêu đào tạo, đặc thù đội ngũ và bối cảnh vận hành thực tế. VANTIS hướng đến việc mang lại nội dung sát nhu cầu và có tính ứng dụng cao.

# TRIẾT LÝ ĐÀO TẠO

VANTIS tin rằng đào tạo chỉ thật sự có giá trị khi kiến thức được chuyển hóa thành năng lực thực thi và kết quả cụ thể.

Vì vậy, triết lý đào tạo của chúng tôi là: **đào tạo ra kết quả,** không học chỉ để lấy chứng nhận. Mỗi chương trình đều hướng đến tính thực tiễn, giúp người học áp dụng được vào công việc và tạo ra thay đổi rõ ràng cho doanh nghiệp.

# PHƯƠNG PHÁP ĐÀO TẠO

### Phương pháp PLA (Participatory Learning Approach)

Chuyển đổi người học từ trạng thái tiếp thu thụ động sang chủ động xây dựng kiến thức.

### Phương pháp GBL (Game - based Learning)

Người học tiếp thu kiến thức, kỹ năng và thái độ thông qua việc tham gia vào các trò chơi được thiết kế có chủ đích nhằm phục vụ mục tiêu học tập.

### Phương pháp BCC (Behavior Change Communication)

Tập trung vào việc chuyển hóa kiến thức và nhận thức thành những hành vi tích cực, có giá trị. Từ đó, tạo ra sự thay đổi bền vững trong hiệu suất và kết quả làm việc.

### Personalization

Thiết kế và triển khai đào tạo dựa trên sự khác biệt ngành nghề cụ thể của mỗi doanh nghiệp, giúp người học tiếp cận nội dung phù hợp nhất với trình độ hiện tại và mục tiêu phát triển của mình

## KẾT QUẢ ĐẦU RA

Các chương trình đào tạo tại VANTIS không chỉ giúp nâng cao kiến thức và kỹ năng, mà còn thúc đẩy chuyển hóa thành hành động thực tế sau học.

Thông qua các công cụ thực chiến, VANTIS hỗ trợ doanh nghiệp tạo ra thay đổi rõ ràng và tăng trưởng bền vững.

## *Hình ảnh tại chương trình đào tạo dành cho Lãnh Đạo tại VANTIS*

***Hình ảnh tại chương trình đào tạo tư duy - kỹ năng***

# TƯ VẤN DOANH NGHIỆP

# ĐỊNH VỊ KHÁC BIỆT

VANTIS

01

**Consulting + Implementation + Digital Monitoring.**
Đây là DNA trong cách chúng tôi đồng hành cùng doanh nghiệp.

02

Thay vì chỉ khảo sát, phân tích, viết báo cáo và đề xuất giải pháp, VANTIS tập trung vào việc **thu hẹp khoảng cách giữa chiến lược và thực thi.**

03

Chúng tôi không dừng lại ở tư vấn trên giấy, mà tham gia cùng doanh nghiệp trong quá trình **triển khai và theo dõi kết quả bằng tư duy số hóa.**

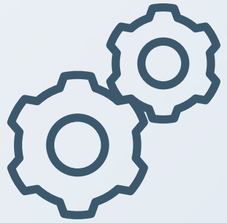
04

VANTIS mong muốn được trở thành **đối tác đồng hành** thực chiến, giúp doanh nghiệp xây dựng chiến lược đúng và chuyển hóa **chiến lược đó thành hành động, hệ thống và kết quả cụ thể.**

# CÁC GIẢI PHÁP CỐT LÕI

Tư vấn xây dựng và chiến khai chiến lược

Tư vấn tái cấu trúc tổ chức và vận hành



Tư vấn tinh gọn và chuẩn hoá quy trình

Tư vấn chuyển đổi số trong quản trị

Tư vấn chuẩn hoá bộ máy nhân sự và quản trị hiệu suất

# QUY TRÌNH TƯ VẤN TẠI VANTIS

BƯỚC 1

**Khảo sát và đánh giá hiện trạng**

BƯỚC 2

**Thiết kế giải pháp**

BƯỚC 3

**Triển khai thực tế**

BƯỚC 4

**Số hóa hệ thống quản trị**

BƯỚC 5

**Đo lường bằng dữ liệu**

BƯỚC 6

**Giám sát kết quả**

BƯỚC 7

**Liên tục cải tiến**

**Consulting to Results — Tư vấn hướng đến kết quả.**

# GIẢI PHÁP CHUYỂN ĐỔI SỐ

## 01 Giải pháp chiến lược hoá doanh nghiệp

Chuẩn hóa và kết nối các hoạt động cốt lõi như tài chính, nhân sự, vận hành, mua hàng, bán hàng và quản lý nguồn lực.

## 02 Giải pháp quản lý khách hàng – CRM

Hỗ trợ doanh nghiệp quản lý dữ liệu khách hàng, quy trình bán hàng, chăm sóc khách hàng và phát triển quan hệ khách hàng hiệu quả.

## 03 Giải pháp số hóa quy trình - ERP

Thiết kế và chuẩn hóa luồng công việc, giúp doanh nghiệp vận hành rõ ràng, giảm phụ thuộc vào xử lý thủ công.

## 04 Giải pháp ứng dụng AI – AI Application

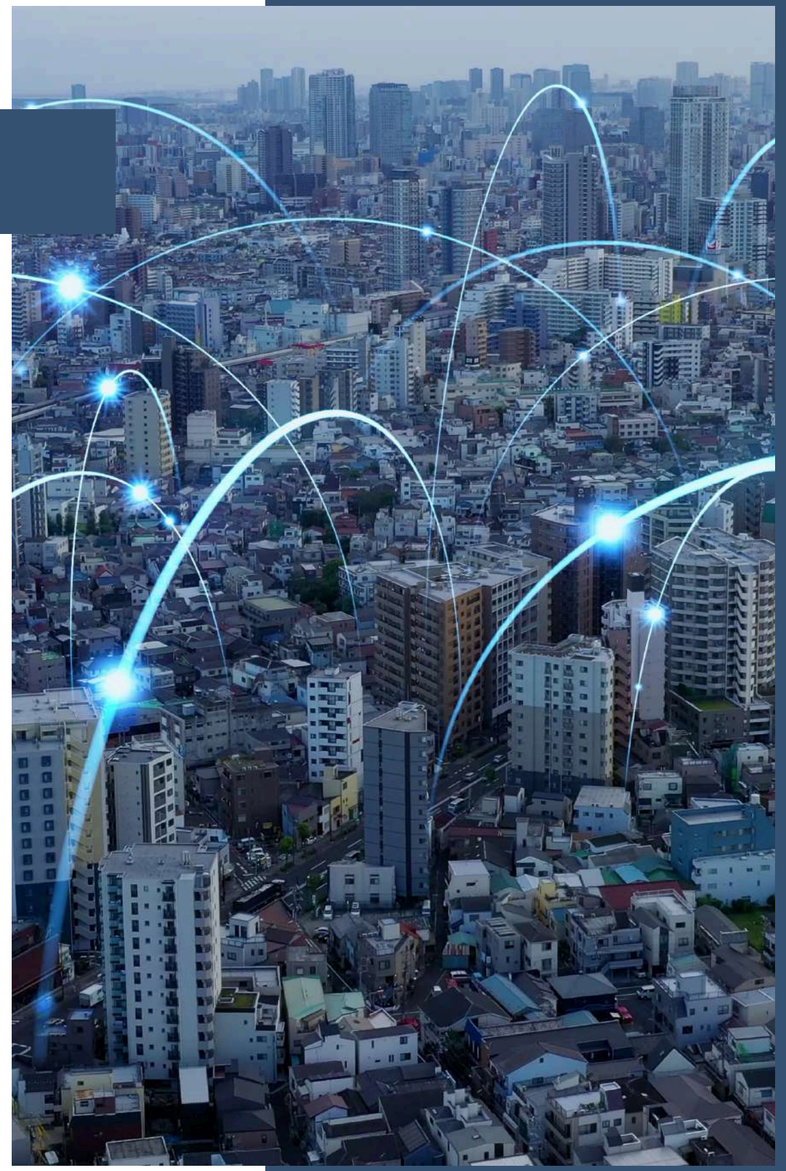
Ứng dụng trí tuệ nhân tạo vào hoạt động quản trị, vận hành, chăm sóc khách hàng, phân tích dữ liệu và hỗ trợ ra quyết định.

## 05 Giải pháp phân tích dữ liệu – Data Analytics

Khai thác và phân tích dữ liệu doanh nghiệp nhằm phát hiện vấn đề, nhận diện xu hướng và hỗ trợ cải tiến hiệu quả kinh doanh.

## 06 Giải pháp đo lường và giám sát số hóa

Thiết lập hệ thống theo dõi kết quả triển khai, giúp doanh nghiệp kiểm soát tiến độ, hiệu quả vận hành và liên tục cải tiến.



# CÔNG CỤ CHUYỂN ĐỔI SỐ TẠI VANTIS

CÔNG CỤ THỰC THI CHIẾN LƯỢC ĐỘC QUYỀN VST

PHẦN MỀM LMS - QUẢN LÝ GIÁO DỤC

PHẦN MỀM ERP - HOẠCH ĐỊNH NGUỒN LỰC DOANH NGHIỆP

# CÔNG CỤ THỰC THI CHIẾN LƯỢC ĐỘC QUYỀN VANTIS STRATEGY (VST)

## 01. Kết nối chiến lược – mục tiêu – con người

Chiến lược không còn là định hướng chung chung mà được chuyển hóa thành mục tiêu, chỉ số và hành động cụ thể. Toàn công ty cùng vận hành trên một hệ quy chiếu chung, giúp việc phối hợp giữa các phòng ban trở nên đồng bộ và nhất quán.

## 02. Đo lường bằng dữ liệu và con số cụ thể

Mọi hoạt động thực thi chiến lược được đo lường liên tục bằng dữ liệu. Khi có các con số rõ ràng và cập nhật theo thời gian thực, ban lãnh đạo có thể theo dõi tiến độ, nhận diện sớm các điểm nghẽn và ra quyết định dựa trên dữ liệu thực tế, thay vì cảm tính.

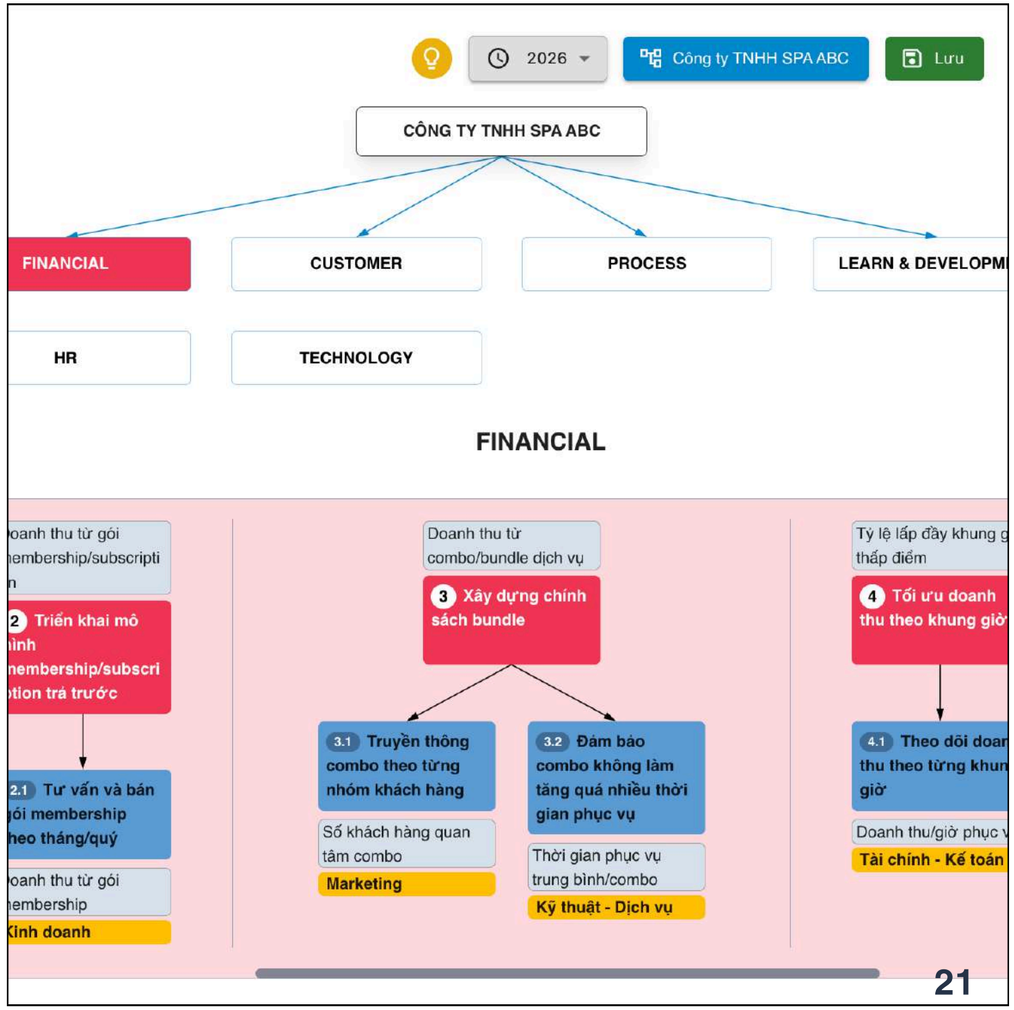
# CÔNG CỤ THỰC THI CHIẾN LƯỢC ĐỘC QUYỀN VANTIS STRATEGY (VST)

## 03. Tự động hóa KPI – giảm tải vận hành

Nhân viên chỉ cần nhập số liệu theo đúng vai trò của mình, hệ thống sẽ tự động tính toán KPI, tổng hợp kết quả và gửi báo cáo. Các quy trình thủ công, bảng tính rời rạc và việc tổng hợp mất thời gian được loại bỏ hoàn toàn.

## 04. Theo dõi, nhắc nhở và cảnh báo chủ động

Hệ thống tự động nhắc nhở những trường hợp chưa đạt KPI, đồng thời gửi thông báo kịp thời cho cấp quản lý và ban lãnh đạo. Việc theo dõi không còn bị động mà trở thành một cơ chế chủ động, liên tục.



# PHẦN MỀM LMS - QUẢN LÝ GIÁO DỤC ĐẠO TẠO

## Quản lý đào tạo tập trung, chuyên nghiệp

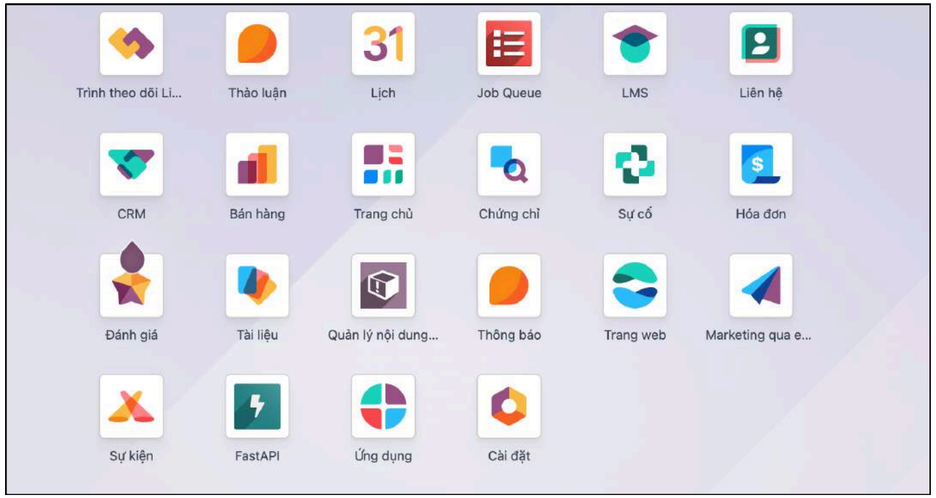
Phần mềm LMS của VANTIS giúp doanh nghiệp quản lý toàn bộ hoạt động đào tạo trên một nền tảng thống nhất: khóa học, học viên, tài liệu, tiến độ học tập và kết quả đánh giá,...

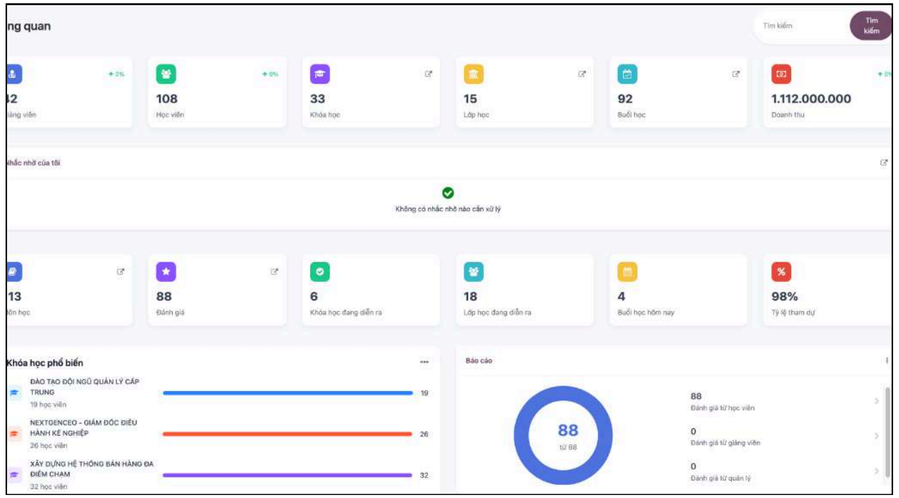
## Tùy chỉnh theo nhu cầu thực tế

Phần mềm LMS của VANTIS có thể được tùy chỉnh theo đặc thù vận hành, mô hình đào tạo, cơ cấu nhân sự và mục tiêu phát triển của từng doanh nghiệp, giúp hệ thống phù hợp hơn với nhu cầu sử dụng thực tế.

## Đo lường hiệu quả đào tạo bằng dữ liệu

Hệ thống cho phép theo dõi tiến độ, mức độ hoàn thành, kết quả kiểm tra và báo cáo học tập. Nhờ đó, doanh nghiệp dễ dàng đánh giá hiệu quả đào tạo và cải thiện chất lượng phát triển nhân sự.



# PHẦN MỀM ERP - HOẠCH ĐỊNH NGUỒN LỰC DOANH NGHIỆP

## Quản lý đơn hàng tập trung – không còn quá tải

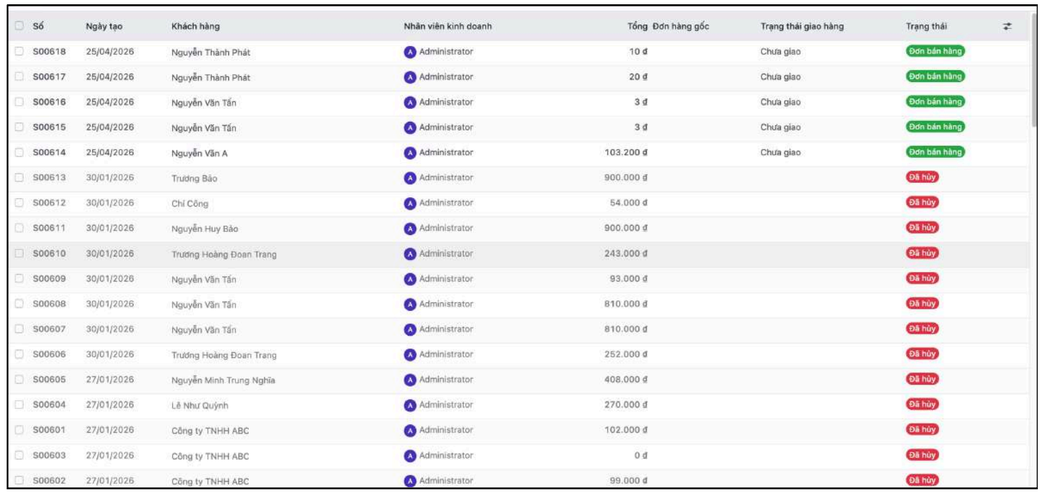
Toàn bộ đơn hàng từ nhiều kênh được hiển thị trên một giao diện thống nhất.
Doanh nghiệp có thể theo dõi trạng thái xử lý theo thời gian thực, kiểm soát tiến độ giao hàng và phân công nhân sự rõ ràng, tránh tình trạng “đơn về mà không xử lý kịp”.

## Kiểm soát tồn kho chính xác theo thời gian thực

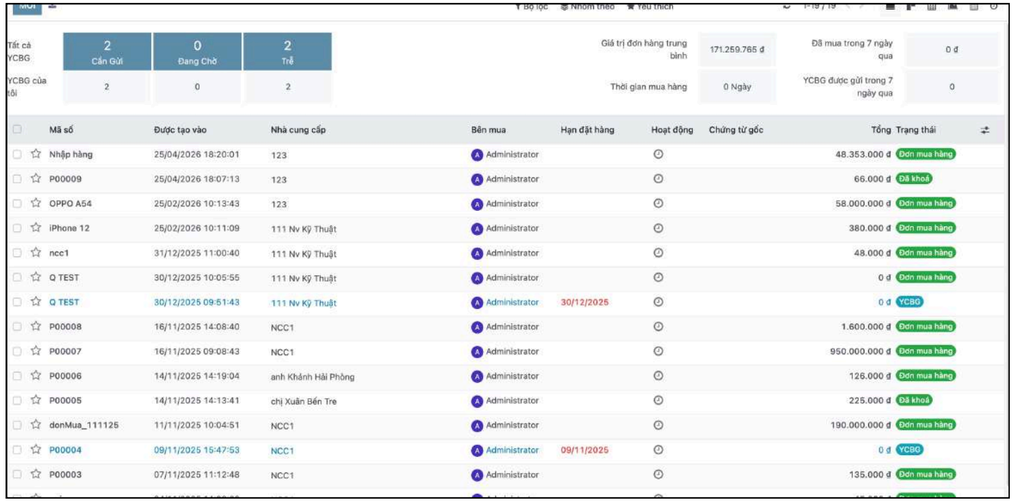
Mỗi giao dịch bán hàng đều tự động cập nhật số lượng tồn kho. Điều này giúp doanh nghiệp nắm được chính xác số lượng còn lại, tránh bán vượt tồn, hạn chế thất thoát và đưa ra quyết định nhập hàng kịp thời.

## Minh bạch dữ liệu – ra quyết định nhanh chóng

ERP VANTIS cung cấp dashboard trực quan, cho phép lãnh đạo theo dõi doanh thu, tồn kho, công nợ và hiệu suất bán hàng tức thời. Việc ra quyết định không còn dựa trên cảm tính mà dựa trên dữ liệu rõ ràng, cập nhật liên tục.



| Số | Ngày tạo | Khách hàng | Nhân viên kinh doanh | Tổng | Đơn hàng gốc | Trạng thái giao hàng | Trạng thái |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| S00618 | 25/04/2026 | Nguyễn Thành Phát | Administrator | 10 đ | | Chưa giao | Đơn bán hàng |
| S00617 | 25/04/2026 | Nguyễn Thành Phát | Administrator | 20 đ | | Chưa giao | Đơn bán hàng |
| S00616 | 25/04/2026 | Nguyễn Văn Tấn | Administrator | 3 đ | | Chưa giao | Đơn bán hàng |
| S00615 | 25/04/2026 | Nguyễn Văn Tấn | Administrator | 3 đ | | Chưa giao | Đơn bán hàng |
| S00614 | 25/04/2026 | Nguyễn Văn A | Administrator | 103.200 đ | | Chưa giao | Đơn bán hàng |
| S00613 | 30/01/2026 | Trương Bảo | Administrator | 900.000 đ | | | Đã hủy |
| S00612 | 30/01/2026 | Chí Công | Administrator | 54.000 đ | | | Đã hủy |
| S00611 | 30/01/2026 | Nguyễn Huy Bảo | Administrator | 900.000 đ | | | Đã hủy |
| S00610 | 30/01/2026 | Trương Hoàng Đoan Trang | Administrator | 243.000 đ | | | Đã hủy |
| S00609 | 30/01/2026 | Nguyễn Văn Tấn | Administrator | 93.000 đ | | | Đã hủy |
| S00608 | 30/01/2026 | Nguyễn Văn Tấn | Administrator | 810.000 đ | | | Đã hủy |
| S00607 | 30/01/2026 | Nguyễn Văn Tấn | Administrator | 810.000 đ | | | Đã hủy |
| S00606 | 30/01/2026 | Trương Hoàng Đoan Trang | Administrator | 252.000 đ | | | Đã hủy |
| S00605 | 27/01/2026 | Nguyễn Minh Trung Nghĩa | Administrator | 408.000 đ | | | Đã hủy |
| S00604 | 27/01/2026 | Lê Như Quỳnh | Administrator | 270.000 đ | | | Đã hủy |
| S00601 | 27/01/2026 | Công ty TNHH ABC | Administrator | 102.000 đ | | | Đã hủy |
| S00603 | 27/01/2026 | Công ty TNHH ABC | Administrator | 0 đ | | | Đã hủy |
| S00602 | 27/01/2026 | Công ty TNHH ABC | Administrator | 99.000 đ | | | Đã hủy |



| Tất cả YCBG | 2 Cần Gửi | 0 Đang Chờ | 2 Trễ |
|---|---|---|---|
| YCBG của tôi | 2 | 0 | 2 |

Giá trị đơn hàng trung bình: 171.259.765 đ
Đã mua trong 7 ngày qua: 0 đ
Thời gian mua hàng: 0 Ngày
YCBG được gửi trong 7 ngày qua: 0

| Mã số | Được tạo vào | Nhà cung cấp | Bên mua | Hạn đặt hàng | Hoạt động | Chứng từ gốc | Tổng | Trạng thái |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Nhập hàng | 25/04/2026 18:20:01 | 123 | Administrator | | | | 48.353.000 đ | Đơn mua hàng |
| P00009 | 25/04/2026 18:07:13 | 123 | Administrator | | | | 66.000 đ | Đã khoá |
| OPPO A54 | 25/02/2026 10:13:43 | 123 | Administrator | | | | 58.000.000 đ | Đơn mua hàng |
| iPhone 12 | 25/02/2026 10:11:09 | 111 Nv Kỹ Thuật | Administrator | | | | 380.000 đ | Đơn mua hàng |
| ncc1 | 31/12/2025 11:00:40 | 111 Nv Kỹ Thuật | Administrator | | | | 48.000 đ | Đơn mua hàng |
| Q TEST | 30/12/2025 10:05:55 | 111 Nv Kỹ Thuật | Administrator | | | | 0 đ | Đơn mua hàng |
| Q TEST | 30/12/2025 09:51:43 | 111 Nv Kỹ Thuật | Administrator | 30/12/2025 | | | 0 đ | YCBG |
| P00008 | 16/11/2025 14:08:40 | NCC1 | Administrator | | | | 1.600.000 đ | Đơn mua hàng |
| P00007 | 16/11/2025 09:08:43 | NCC1 | Administrator | | | | 950.000.000 đ | Đơn mua hàng |
| P00006 | 14/11/2025 14:19:04 | anh Khánh Hải Phòng | Administrator | | | | 126.000 đ | Đơn mua hàng |
| P00005 | 14/11/2025 14:13:41 | chị Xuân Bến Tre | Administrator | | | | 225.000 đ | Đã khoá |
| donMua_111125 | 11/11/2025 10:04:51 | NCC1 | Administrator | | | | 190.000.000 đ | Đơn mua hàng |
| P00004 | 09/11/2025 15:47:53 | NCC1 | Administrator | 09/11/2025 | | | 0 đ | YCBG |
| P00003 | 07/11/2025 11:12:48 | NCC1 | Administrator | | | | 135.000 đ | Đơn mua hàng |

# LỢI THẾ CẠNH TRANH

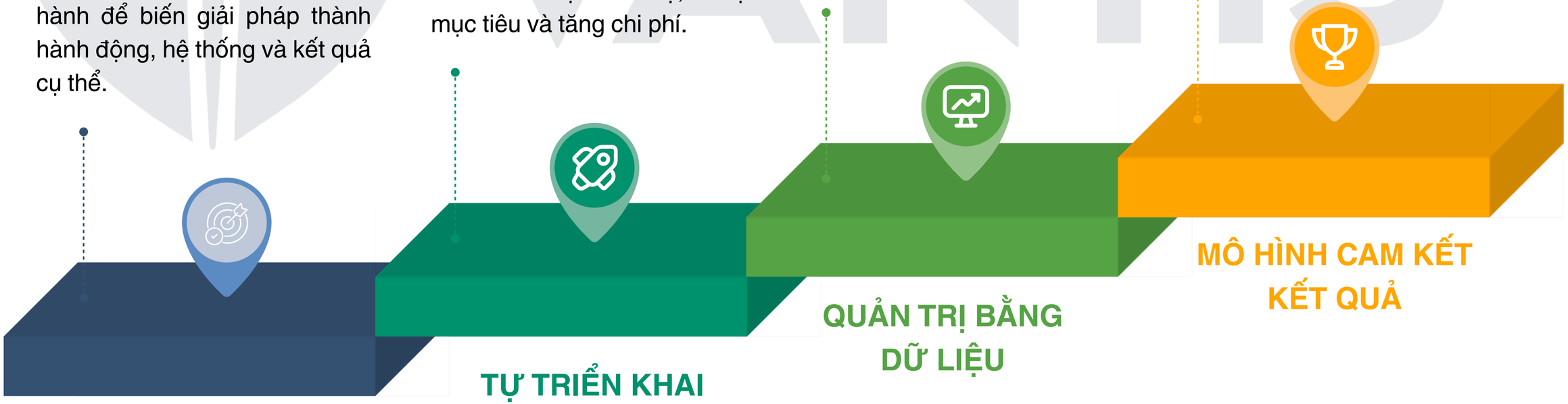
Trong bối cảnh thị trường không ngừng biến động, VANTIS gia nhập thị trường với hệ giá trị cốt lõi rõ ràng, thực tiễn và khác biệt. Đây không chỉ là nền tảng định vị thương hiệu, mà còn là lợi thế giúp VANTIS đứng vững, phát triển bền vững và tạo dấu ấn mạnh mẽ trong tương lai.

VANTIS không xem việc hoàn thành báo cáo là điểm kết thúc của một dự án tư vấn. Chúng tôi tập trung vào **sự thay đổi thực sự bên trong** doanh nghiệp. VANTIS cam kết đồng hành để biến giải pháp thành hành động, hệ thống và kết quả cụ thể.

VANTIS sở hữu năng lực kết hợp giữa chiến lược, quản trị, vận hành và công nghệ. Nhờ đó, chúng tôi có thể thiết kế và triển khai các công cụ số ngay trong quá trình tư vấn, giúp doanh nghiệp **giảm phụ thuộc vào nhiều bên trung gian**, hạn chế rủi ro chậm tiến độ, sai lệch mục tiêu và tăng chi phí.

VANTIS tin rằng: “Không đo lường được thì không quản trị được.” Sau mỗi dự án, chúng tôi xây dựng hệ thống dashboard giúp doanh nghiệp theo dõi KPI, hiệu suất, tiến độ, chi phí, chất lượng và năng suất theo thời gian thực. Từ đó, doanh nghiệp quản trị dựa trên dữ liệu thay vì cảm tính.

VANTIS hướng tới mô hình chia sẻ rủi ro với khách hàng, sẵn sàng gắn một phần doanh thu của dự án với kết quả thực tế. Đây là cam kết thể hiện tinh thần đồng hành sâu sắc: khách hàng chỉ thành công khi VANTIS thành công, và VANTIS chỉ thành công khi khách hàng đạt được kết quả.



**KHÔNG CHỈ TƯ VẤN, VANTIS HƯỚNG ĐẾN KẾT QUẢ**

**TỰ TRIỂN KHAI CHUYỂN ĐỔI SỐ**

**QUẢN TRỊ BẰNG DỮ LIỆU**

**MÔ HÌNH CAM KẾT KẾT QUẢ**

# ĐỘI NGŨ CHUYÊN GIA

## Kinh nghiệm thực chiến đa lĩnh vực

VANTIS quy tụ đội ngũ chuyên gia có kinh nghiệm thực chiến trong nhiều lĩnh vực như điều hành doanh nghiệp, tư vấn chiến lược, quản trị sản xuất, tài chính, nhân sự, chuyển đổi số và công nghệ. Sự kết hợp đa lĩnh vực này giúp VANTIS tiếp cận bài toán doanh nghiệp một cách toàn diện và thực tế

## Nền tảng học thuật vững chắc

Các chuyên gia tại VANTIS không chỉ có kinh nghiệm làm việc trong thực tiễn, mà còn sở hữu nền tảng học thuật vững chắc. Đây là cơ sở giúp chúng tôi phân tích vấn đề có hệ thống, đưa ra góc nhìn rõ ràng và phù hợp với từng bối cảnh doanh nghiệp.

# ĐỘI NGŨ CHUYÊN GIA

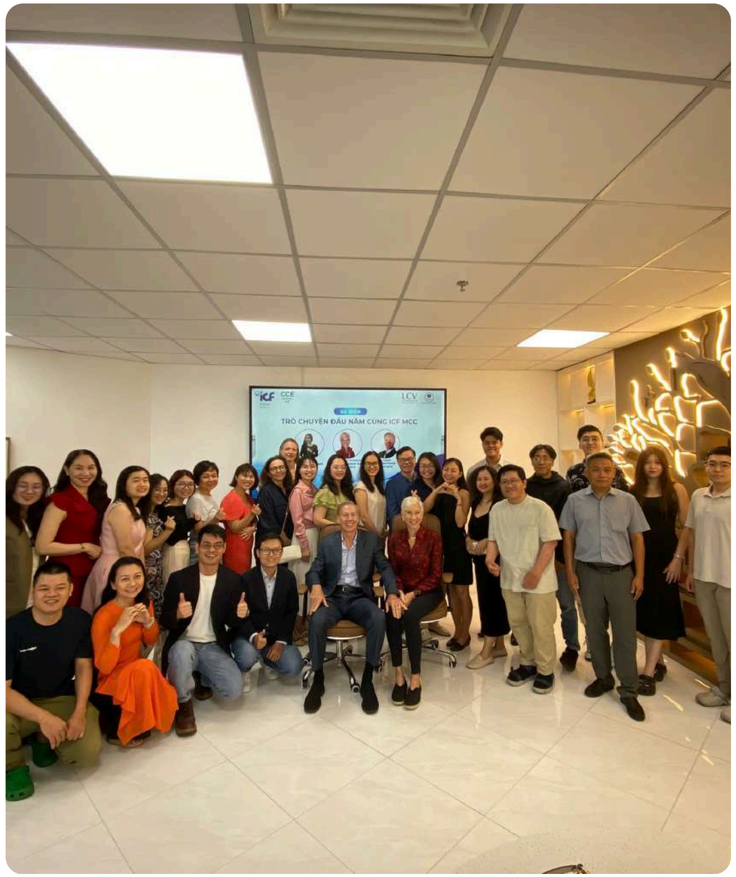
## Am hiểu các bài toán doanh nghiệp

Với bề dày kinh nghiệm tại các công ty, đội ngũ chuyên gia VANTIS hiểu rằng mỗi doanh nghiệp đều có những vấn đề riêng cần được giải quyết đúng trọng tâm. Chúng tôi hướng đến việc mang lại lời giải phù hợp, thực tế và có khả năng áp dụng vào vận hành.

## Chuyên gia tạo ra giá trị thực tế

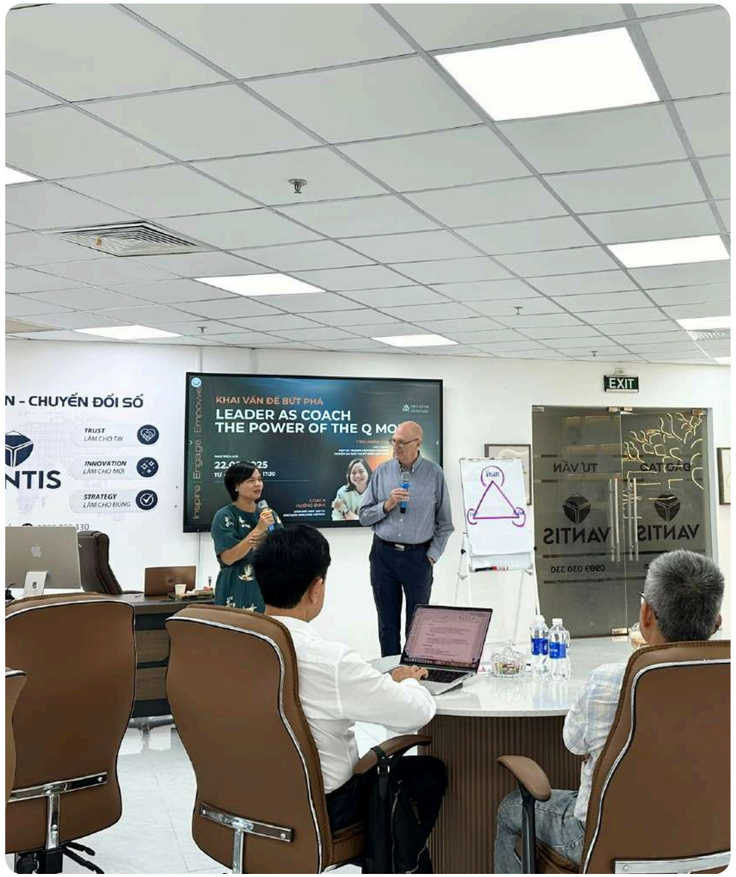
VANTIS tin rằng một chuyên gia giỏi không phải là người biết nhiều lý thuyết nhất, mà là người từng giải quyết nhiều bài toán thực tế nhất. Vì vậy, đội ngũ chuyên gia của chúng tôi luôn đặt trọng tâm vào tính ứng dụng và kết quả doanh nghiệp đạt được.

# HÌNH ẢNH SỰ KIỆN - KẾT NỐI




ICF VIETNAM CHAPTER - LCV - VANTIS: TRÒ CHUYỆN ĐẦU NĂM – KẾT NỐI CỘI NGUỒN NGÀNH COACHING

STARTUP ZONE 2025 - ĐẠI HỌC KINH TẾ TP.HCM




VANTIS x ERICKSON: WORKSHOP Q MODEL COACHING

# HÌNH ẢNH SỰ KIỆN - KẾT NỐI

NGÀY HỘI KẾT NỐI GIAO THƯƠNG DOANH NGHIỆP LẦN THỨ 40

LỄ KỶ NIỆM: NGÀY DOANH NHÂN VIỆT NAM 13/10

VANTIS x ICF: INTERNATIONAL COACHING WEEK 2026

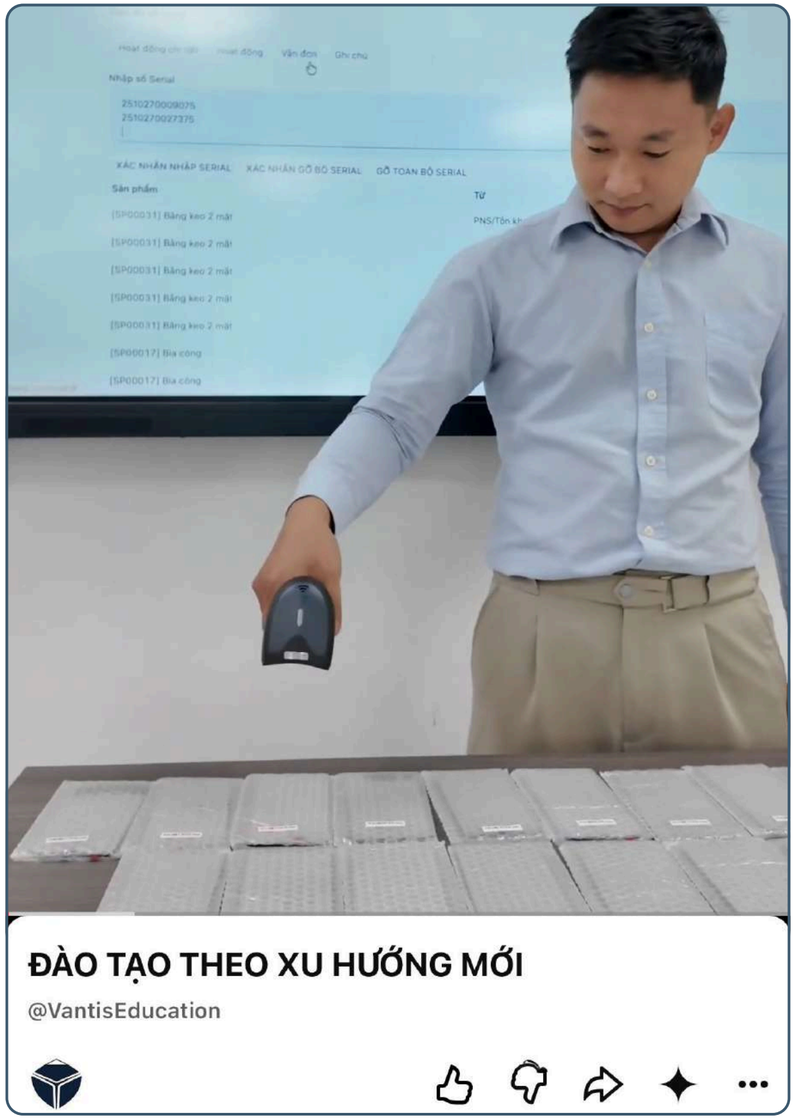
# HÌNH ẢNH SỰ KIỆN - KẾT NỐI

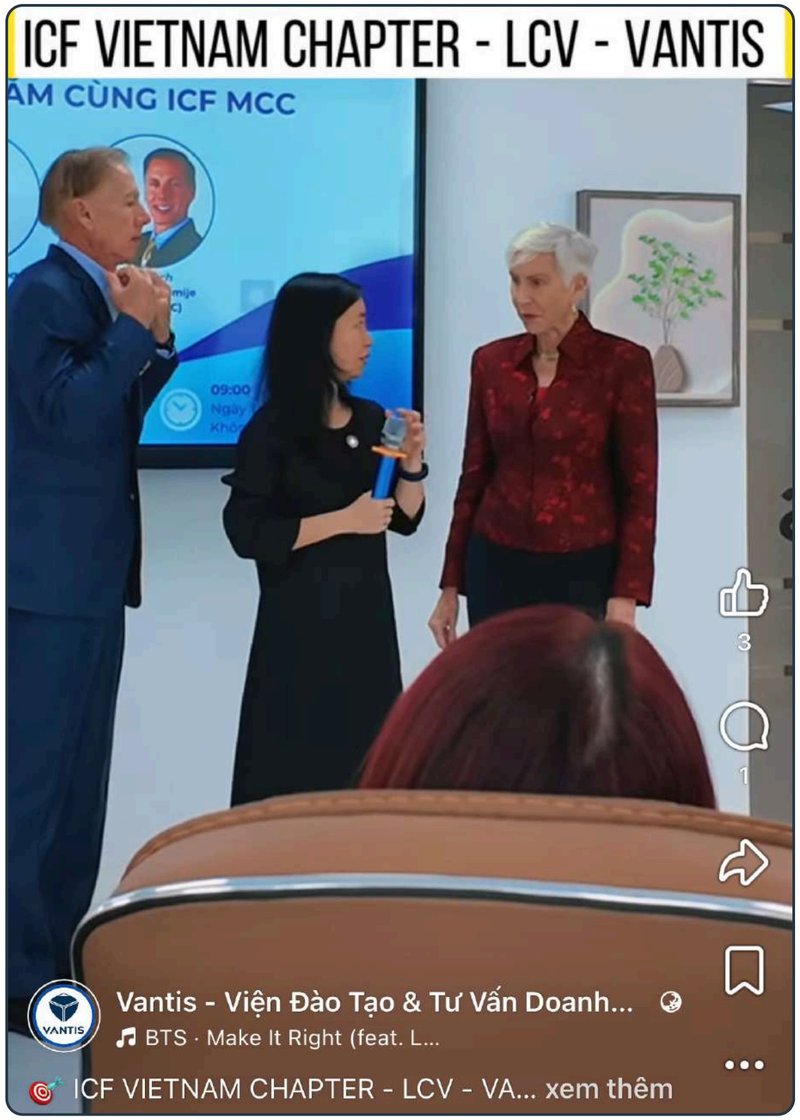
SỰ KIỆN KẾT NỐI
CHUYÊN GIA VANTIS

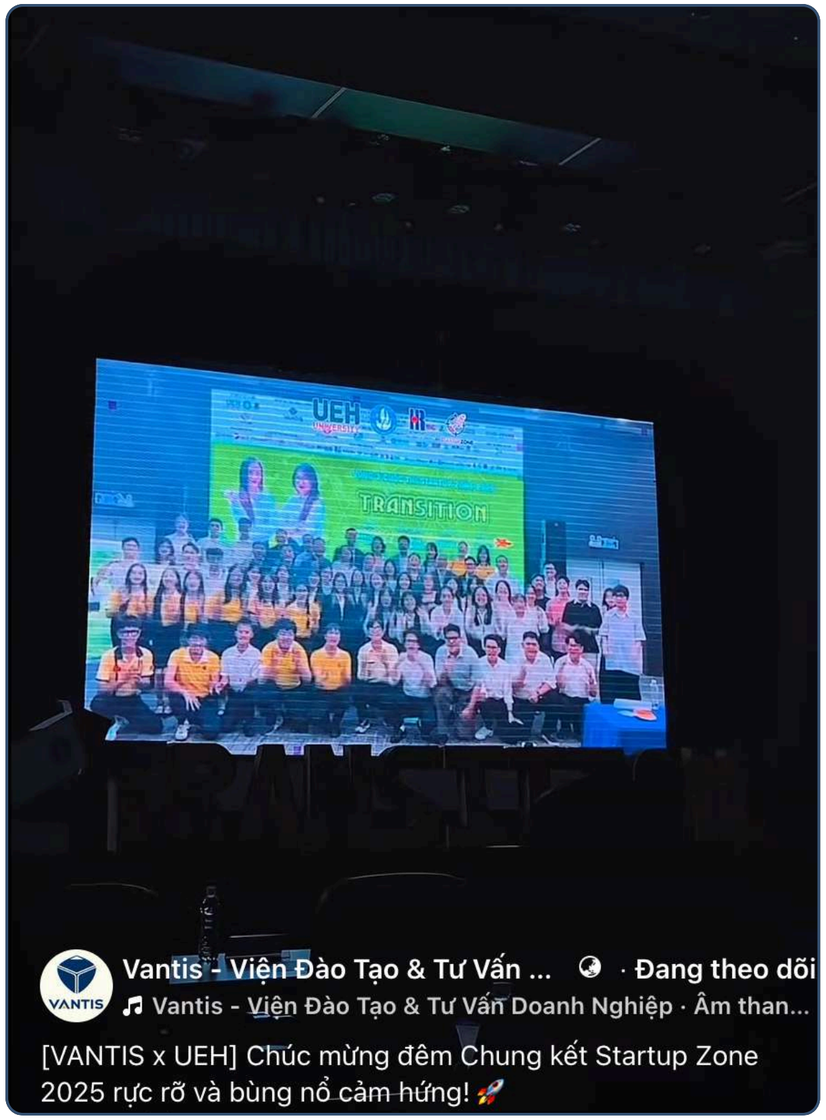
VANTIS X YBA: ĐÓN
TIẾP HỘI DOANH NHÂN
TRẺ TP.HCM

2030 CONNECT AND GROW

# TRUYỀN THÔNG VÀ CỘNG ĐỒNG VANTIS




*(Vui lòng bấm vào từng hình để xem video chi tiết)*

# TẦM NHÌN 2035

Đến năm 2035, VANTIS hướng đến trở thành một trong những tổ chức tư vấn và chuyển đổi doanh nghiệp có ảnh hưởng tại Đông Nam Á.

Thông qua việc kết hợp tri thức quản trị quốc tế, hiểu biết thực tiễn Việt Nam, công nghệ số và trí tuệ nhân tạo, VANTIS mong muốn góp phần xây dựng một thế hệ doanh nghiệp mới: tinh gọn hơn, thông minh hơn, hiệu quả hơn và có năng lực cạnh tranh toàn cầu.

# TUYÊN NGÔN SỨ MỆNH

VANTIS không bán khóa học.

VANTIS không bán báo cáo tư vấn.

VANTIS không bán phần mềm.

Chúng tôi kiến tạo những hệ thống giúp doanh nghiệp tăng trưởng bền vững.

**TỪ CHIẾN LƯỢC → ĐẾN VẬN HÀNH → ĐẾN CÔNG NGHỆ → ĐẾN KẾT QUẢ CUỐI CÙNG**

VIỆN TƯ VẤN VÀ ĐÀO TẠO DOANH NGHIỆP VANTIS

VANTIS

# THANK YOU

*VANTIS - Kiến tạo doanh nghiệp tương lai*

131 Trần Huy Liệu, Phường Phú Nhuận, TP.HCM

1800 0007

vantis.edu.vn

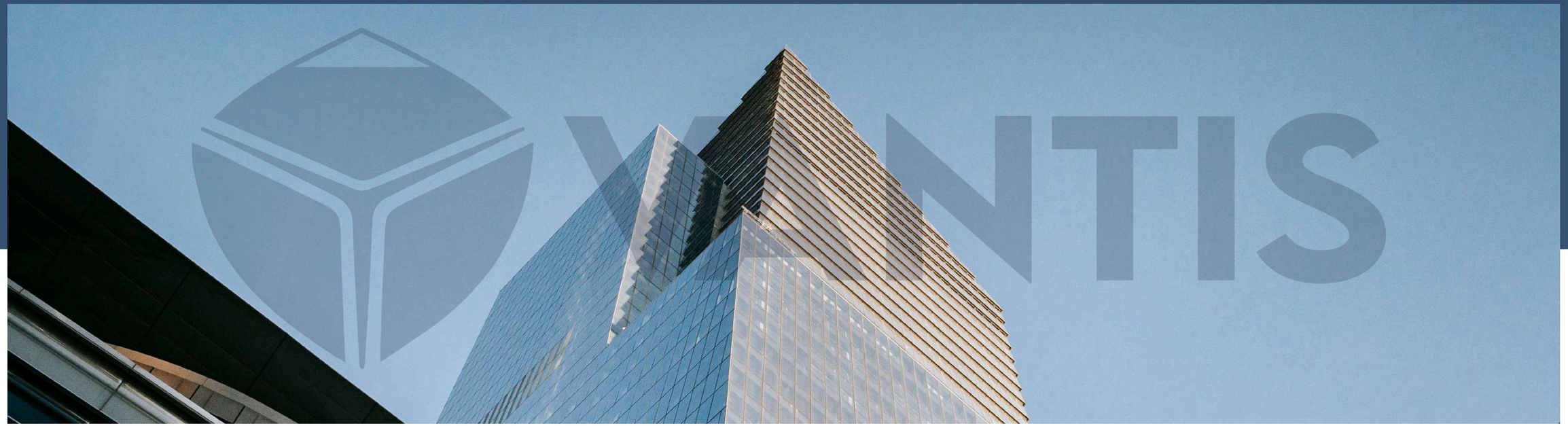
VANTIS

# ENGLISH VERSION

VANTIS INSTITUTE OF BUSINESS CONSULTING AND TRAINING

# VANTIS
# COMPANY PROFILE

131 Tran Huy Lieu, Phu Nhuan Ward, HCMC 1800 0007 vantis.edu.vn




# VISION

VANTIS aims to become a comprehensive companion and partner for enterprises, helping transform ideas into effective operating systems and real business results. We believe that businesses do not fail because they lack ideas; they often face challenges in turning ideas into strategy, operations, people, and technology that are connected in a synchronized way.

VANTIS was founded to fill the gap between training, consulting, and digital transformation. We do not simply deliver knowledge or provide technology solutions; we accompany enterprises from the initial idea to the final outcome

# MISSION

With a distinctive **DNA: Consulting + Implementation + Digital Monitoring,** VANTIS does not stop at surveys, analysis, reports, or solution recommendations. We aim to accompany enterprises throughout the full consulting, implementation, monitoring, and supervision process through digitalized tools.

VANTIS was established with the mission of **helping Vietnamese enterprises build modern, streamlined, and digitalized management systems,** enabling them to grow sustainably in the new era.

We accompany leaders in accessing relevant, practical, and valuable knowledge, helping them think beyond old standards and confidently choose what is right, new, and more effective.

# TRAINING - CONSULTING - DIGITAL TRANSFORMATION

VISION

ACHIEVEMENT

NAVIGATION

VANTIS

TRUST

INNOVATION

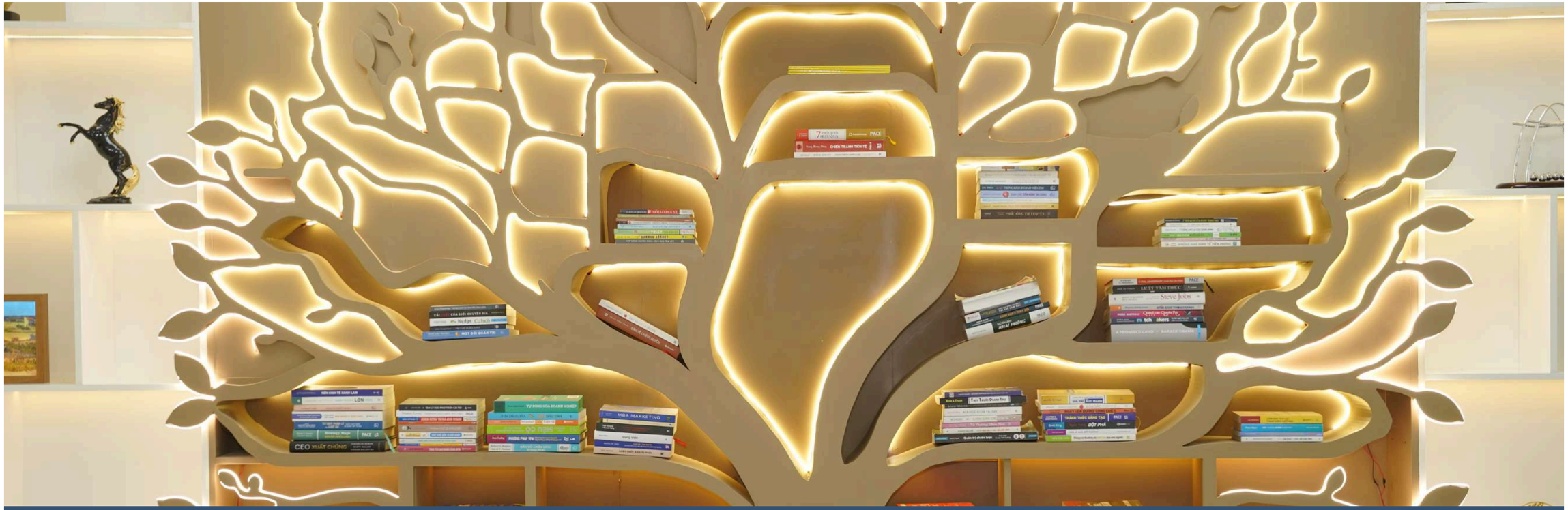
STRATEGY

# SERVICE ECOSYSTEM

**TRAINING**

**CONSULTING**

**DIGITAL TRANSFORMATION**



# CORPORATE TRAINING

# CORE PROGRAMS

## 01 Leadership Training Program

A program designed to open leadership mindsets and develop leadership skills, built around the essential competency pillars of a true leader. The content focuses on strengthening the ability to set direction, manage operations, and lead the organization.

## 02 Mindset and Skills Training Program

Short-term and long-term programs that enhance execution capability, management capability, and soft skills. These programs provide a foundation for learners to strengthen their personal capabilities and effectively support their career development path.

## 03 In-house Training Program

A program designed to the needs of each enterprise, aligned with training objectives, team characteristics, and real operating contexts. VANTIS aims to deliver content that closely matches actual needs and offers high practical applicability

# TRAINING PHILOSOPHY

VANTIS believes that training is truly valuable only when knowledge is transformed into execution capability and concrete results.

Therefore, our training philosophy is: **training is meant to create results**, not simply to earn a certificate. Every program is designed with practicality in mind, helping learners apply what they learn to their work and create clear, meaningful change for the enterprise.

# TRANNING METHODOLOGY

## PLA Method (Participatory Learning Approach)

Transforms learners from passive recipients into active builders of knowledge.

## GBL Method (Game-Based Learning)

Learners acquire knowledge, skills, and attitudes through participation in purposefully designed games that serve specific learning objectives.

## BCC Method (Behavior Change Communication)

Focuses on transforming knowledge and awareness into positive, valuable behaviors. From there, it creates sustainable improvement in performance and work results.

## Personalization

Training is designed and delivered based on the specific industry differences of each enterprise, helping learners access content that best fits their current level and development goals.

## EXPECTED OUTCOMES

Training programs at VANTIS not only enhance knowledge and skills, but also promote their transformation into practical action after learning. Through hands-on tools, VANTIS supports enterprises in creating clear change and sustainable growth.

## *Images from the Leadership Training Program at VANTIS*

***Images from the Mindset and Skills Training Program at VANTIS***

# CORPORATE CONSULTING

# DISTINCTIVE POSITIONING

VANTIS

01

**Consulting + Implementation + Digital Monitoring.**
This is the DNA of how we accompany enterprises.

02

Instead of only conducting surveys, analyzing, writing reports, and proposing solutions, VANTIS focuses on **closing the gap between strategy and execution.**

03

We do not stop at consulting on paper; we participate alongside enterprises in **the implementation process and monitor results through a digitalized mindset.**

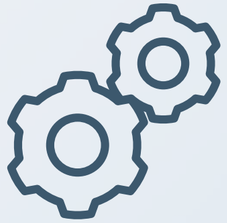
04

VANTIS hope to become a practical companion and partner, helping enterprises build the right strategy and transform that strategy into action, systems, and concrete results.

# CORE SOLUTIONS

**Strategy development and implementation consulting**

**Organizational restructuring and operations consulting**

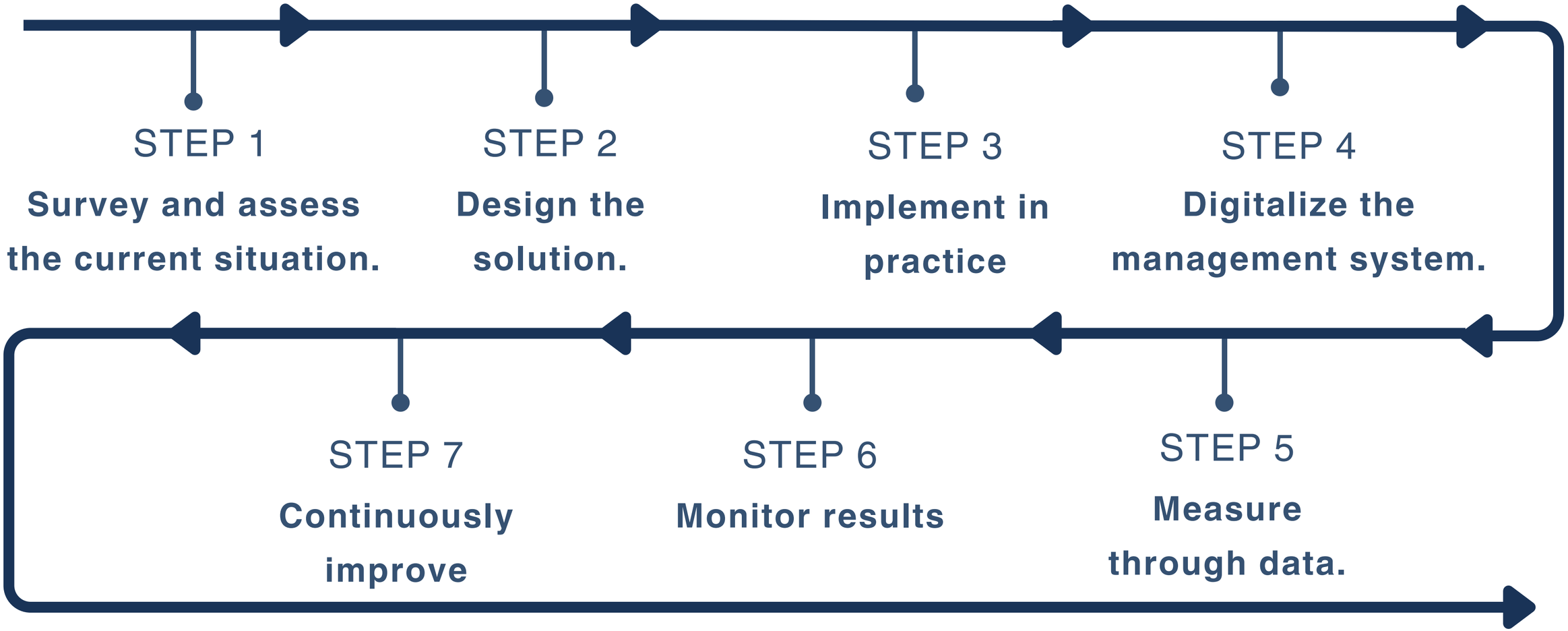


**Lean and process standardization consulting**

**Digital transformation consulting in management**

**Human resources and performance management consulting**

# CONSULTING PROCESS AT VANTIS




**Consulting to Results - consulting oriented toward outcomes**

# DIGITAL TRANSFORMATION

## 01 Business Strategy Systemization Solution

Standardizes and connects core activities such as finance, human resources, operations, purchasing, sales, and resource management.

## 02 Customer Relationship Management Solution - CRM

Supports enterprises in managing customer data, sales processes, customer care, and customer relationship development effectively.

## 03 Process Digitalization Solution - ERP

Designs and standardizes workflows, helping enterprises operate with greater clarity and reduce dependence on manual processing.

## 04 AI Application Solution

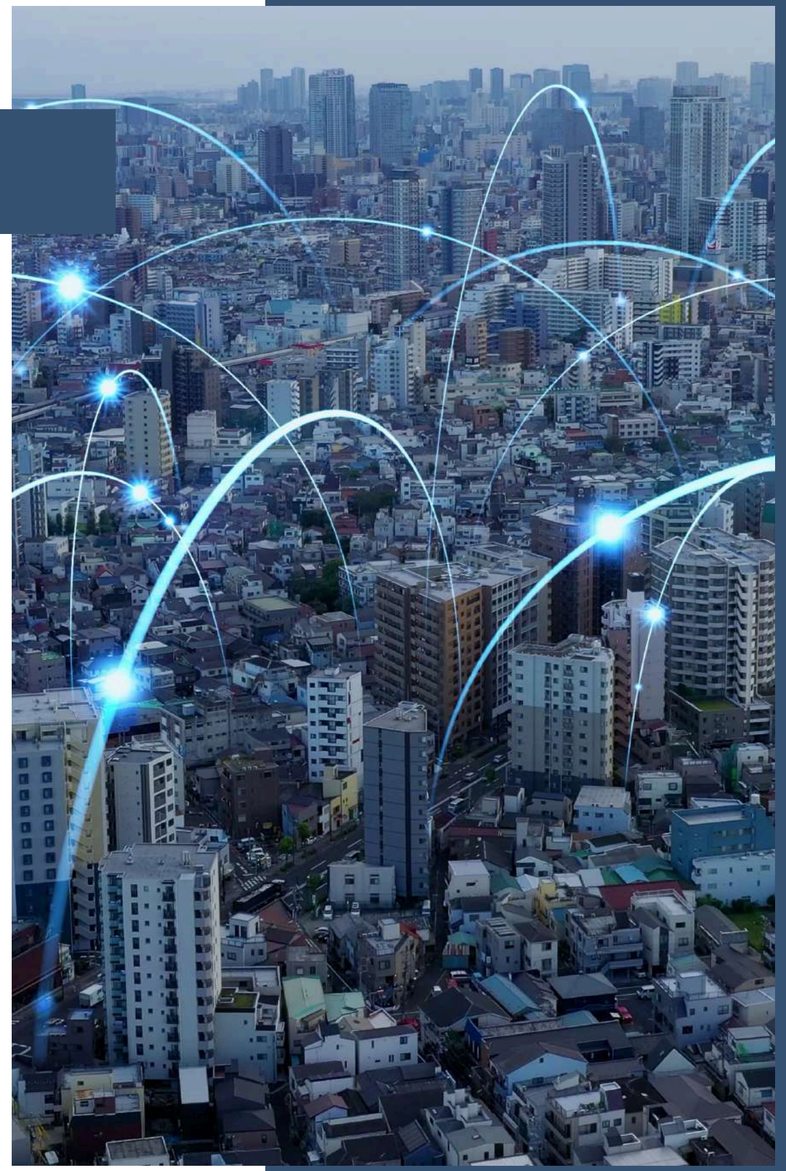
Applies artificial intelligence to management, operations, customer care, data analysis, and decision-making support.

## 05 Data Analytics Solution

Leverages and analyzes enterprise data to detect issues, identify trends, and support improvements in business performance

## 06 Digital Measurement and Monitoring Solution

Establishes a system to track implementation results, helping enterprises control progress, operational effectiveness, and continuous improvement.



# DIGITAL TRANSFORMATION TOOLS AT VANTIS

PROPRIETARY STRATEGY EXECUTION TOOL - VST

LEARNING MANAGEMENT SYSTEM - LMS

ENTERPRISE RESOURCE PLANNING - ERP

# PROPRIETARY STRATEGY EXECUTION TOOL - VST

## 01. Connecting strategy - goals - people

Strategy is no longer a broad and general direction; it is transformed into specific goals, indicators, and actions. The entire company operates on a shared frame of reference, making collaboration between departments more synchronized and consistent.

## 02. Measuring through data and specific numbers

All strategy execution activities are continuously measured through data. With clear numbers updated in real time, the leadership team can track progress, identify bottlenecks early, and make decisions based on real data rather than intuition.

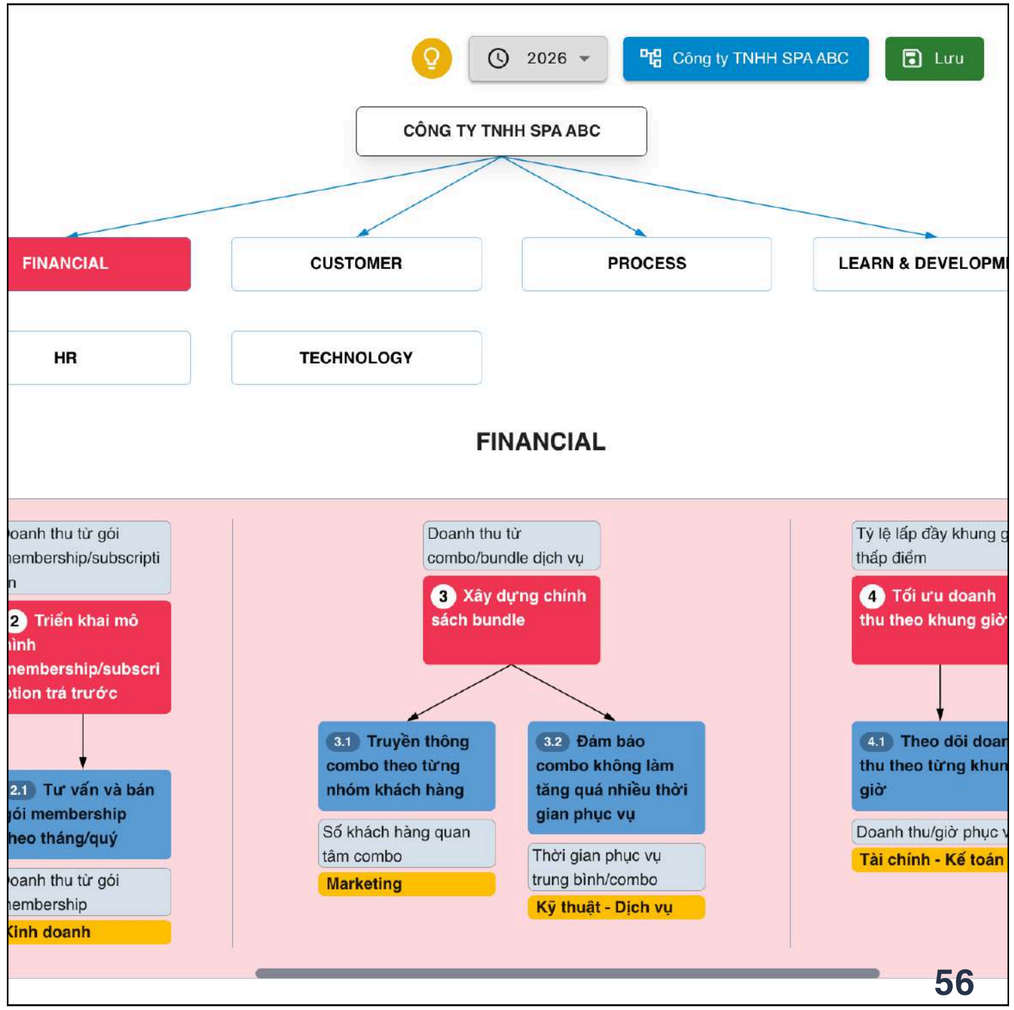
# PROPRIETARY STRATEGY EXECUTION TOOL - VST

## 03. KPI automation - reducing operational workload

Employees only need to enter data according to their specific roles; the system will automatically calculate KPIs, consolidate results, and send reports. Manual processes, scattered spreadsheets, and time-consuming consolidation work are completely removed

## 04. Proactive tracking, reminders, and alerts

The system automatically reminds relevant parties when KPIs have not been achieved, while also sending timely notifications to managers and the leadership team. Monitoring is no longer passive; it becomes a proactive and continuous mechanism.



# LEARNING MANAGEMENT SYSTEM - LMS

## Centralized and professional training management

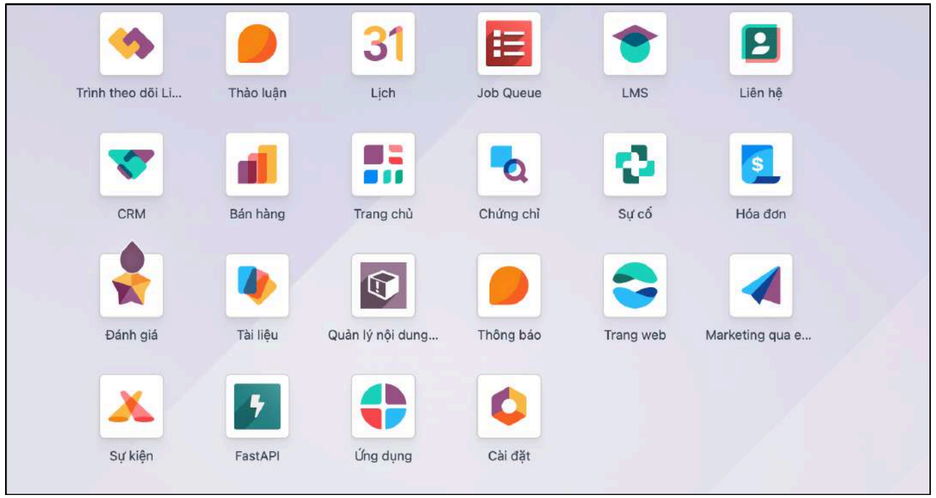
VANTIS LMS software helps enterprises manage all training activities on a unified platform: courses, learners, materials, learning progress, assessment results, and more.

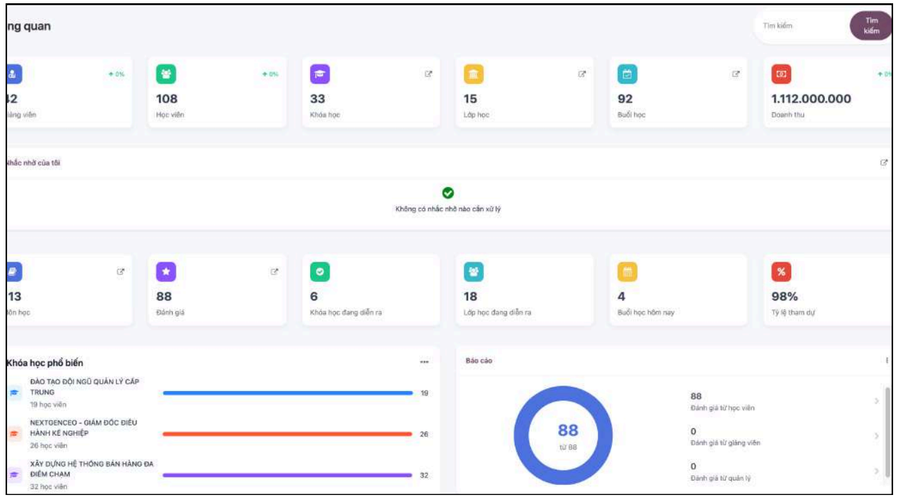
## Customization based on real needs

VANTIS LMS software can be customized according to each enterprise's operational characteristics, training model, organizational structure, and development goals, helping the system better fit actual usage needs.

## Measuring training effectiveness through data

The system enables tracking of progress, completion levels, test results, and learning reports. As a result, enterprises can easily evaluate training effectiveness and improve the quality of talent development.



# ENTERPRISE RESOURCE PLANNING - ERP

## Centralized order management - no more overload

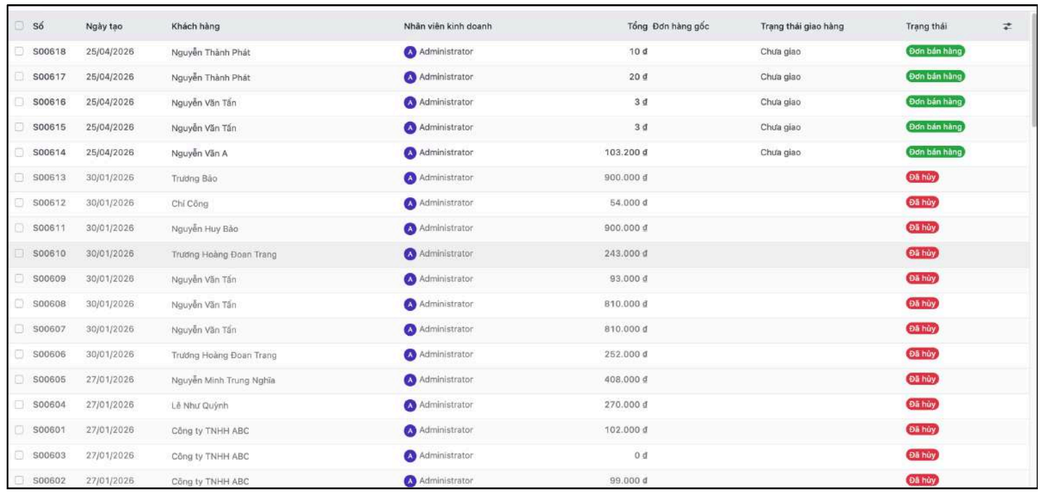
All orders from multiple channels are displayed on one unified interface. Enterprises can track processing status in real time, control delivery progress, and assign personnel clearly, avoiding the situation where orders arrive but are not processed in time.

## Accurate inventory control in real time

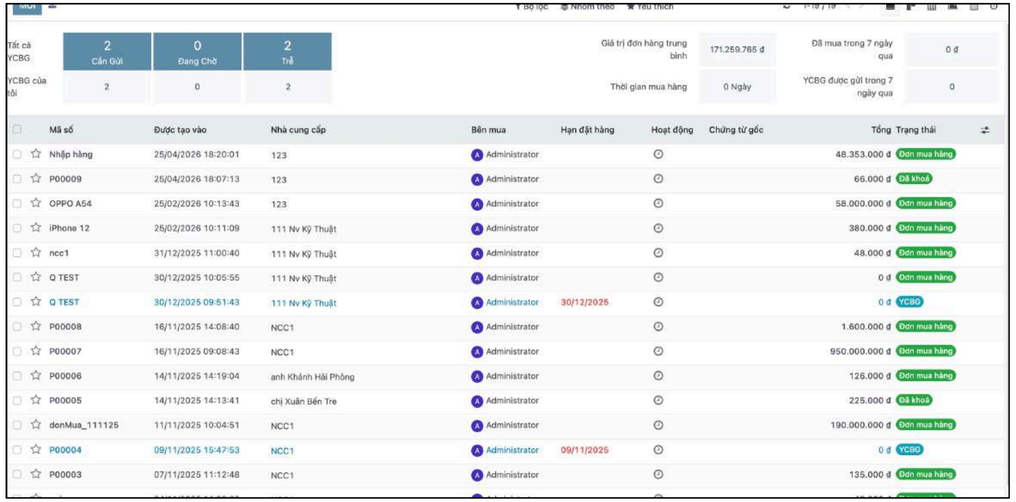
Every sales transaction automatically updates inventory quantities. This helps enterprises know the exact remaining stock, avoid overselling, reduce losses, and make timely replenishment decisions.

## Transparent data - faster decision-making

VANTIS ERP provides an intuitive dashboard that allows leaders to monitor revenue, inventory, outstanding balances, and sales performance instantly. Decision-making is no longer based on intuition, but on clear data that is continuously updated.



| Số | Ngày tạo | Khách hàng | Nhân viên kinh doanh | Tổng | Đơn hàng gốc | Trạng thái giao hàng | Trạng thái |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| S00618 | 25/04/2026 | Nguyễn Thành Phát | Administrator | 10 đ | | Chưa giao | Đơn bán hàng |
| S00617 | 25/04/2026 | Nguyễn Thành Phát | Administrator | 20 đ | | Chưa giao | Đơn bán hàng |
| S00616 | 25/04/2026 | Nguyễn Văn Tấn | Administrator | 3 đ | | Chưa giao | Đơn bán hàng |
| S00615 | 25/04/2026 | Nguyễn Văn Tấn | Administrator | 3 đ | | Chưa giao | Đơn bán hàng |
| S00614 | 25/04/2026 | Nguyễn Văn A | Administrator | 103.200 đ | | Chưa giao | Đơn bán hàng |
| S00613 | 30/01/2026 | Trương Bảo | Administrator | 900.000 đ | | | Đã hủy |
| S00612 | 30/01/2026 | Chí Công | Administrator | 54.000 đ | | | Đã hủy |
| S00611 | 30/01/2026 | Nguyễn Huy Bảo | Administrator | 900.000 đ | | | Đã hủy |
| S00610 | 30/01/2026 | Trương Hoàng Đoan Trang | Administrator | 243.000 đ | | | Đã hủy |
| S00609 | 30/01/2026 | Nguyễn Văn Tấn | Administrator | 93.000 đ | | | Đã hủy |
| S00608 | 30/01/2026 | Nguyễn Văn Tấn | Administrator | 810.000 đ | | | Đã hủy |
| S00607 | 30/01/2026 | Nguyễn Văn Tấn | Administrator | 810.000 đ | | | Đã hủy |
| S00606 | 30/01/2026 | Trương Hoàng Đoan Trang | Administrator | 252.000 đ | | | Đã hủy |
| S00605 | 27/01/2026 | Nguyễn Minh Trung Nghĩa | Administrator | 408.000 đ | | | Đã hủy |
| S00604 | 27/01/2026 | Lê Như Quỳnh | Administrator | 270.000 đ | | | Đã hủy |
| S00601 | 27/01/2026 | Công ty TNHH ABC | Administrator | 102.000 đ | | | Đã hủy |
| S00603 | 27/01/2026 | Công ty TNHH ABC | Administrator | 0 đ | | | Đã hủy |
| S00602 | 27/01/2026 | Công ty TNHH ABC | Administrator | 99.000 đ | | | Đã hủy |



| Tất cả YCBG | 2 Cần Gửi | 0 Đang Chờ | 2 Trễ |
|---|---|---|---|
| YCBG của tôi | 2 | 0 | 2 |

Giá trị đơn hàng trung bình: 171.259.765 đ
Đã mua trong 7 ngày qua: 0 đ
Thời gian mua hàng: 0 Ngày
YCBG được gửi trong 7 ngày qua: 0

| Mã số | Được tạo vào | Nhà cung cấp | Bên mua | Hạn đặt hàng | Hoạt động | Chứng từ gốc | Tổng | Trạng thái |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Nhập hàng | 25/04/2026 18:20:01 | 123 | Administrator | | | | 48.353.000 đ | Đơn mua hàng |
| P00009 | 25/04/2026 18:07:13 | 123 | Administrator | | | | 66.000 đ | Đã khoá |
| OPPO A54 | 25/02/2026 10:13:43 | 123 | Administrator | | | | 58.000.000 đ | Đơn mua hàng |
| iPhone 12 | 25/02/2026 10:11:09 | 111 Nv Kỹ Thuật | Administrator | | | | 380.000 đ | Đơn mua hàng |
| ncc1 | 31/12/2025 11:00:40 | 111 Nv Kỹ Thuật | Administrator | | | | 48.000 đ | Đơn mua hàng |
| Q TEST | 30/12/2025 10:05:55 | 111 Nv Kỹ Thuật | Administrator | | | | 0 đ | Đơn mua hàng |
| Q TEST | 30/12/2025 09:51:43 | 111 Nv Kỹ Thuật | Administrator | 30/12/2025 | | | 0 đ | YCBG |
| P00008 | 16/11/2025 14:08:40 | NCC1 | Administrator | | | | 1.600.000 đ | Đơn mua hàng |
| P00007 | 16/11/2025 09:08:43 | NCC1 | Administrator | | | | 950.000.000 đ | Đơn mua hàng |
| P00006 | 14/11/2025 14:19:04 | anh Khánh Hải Phòng | Administrator | | | | 126.000 đ | Đơn mua hàng |
| P00005 | 14/11/2025 14:13:41 | chị Xuân Bến Tre | Administrator | | | | 225.000 đ | Đã khoá |
| donMua_111125 | 11/11/2025 10:04:51 | NCC1 | Administrator | | | | 190.000.000 đ | Đơn mua hàng |
| P00004 | 09/11/2025 15:47:53 | NCC1 | Administrator | 09/11/2025 | | | 0 đ | YCBG |
| P00003 | 07/11/2025 11:12:48 | NCC1 | Administrator | | | | 135.000 đ | Đơn mua hàng |

# COMPETITIVE ADVANTAGES

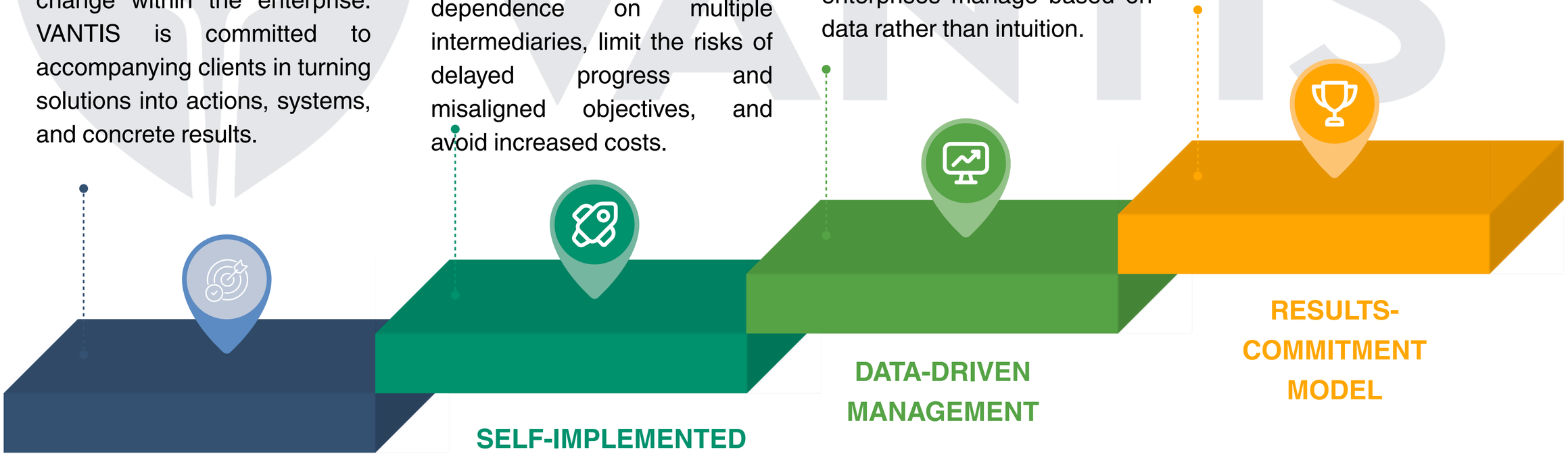
In a market landscape that is constantly changing, VANTIS enters the market with a clear, practical, and distinctive core value system. This is not only the foundation for brand positioning, but also the advantage that helps VANTIS remain resilient, grow sustainably, and create a strong mark in the future.

VANTIS does not consider the completion of a report as the end point of a consulting project. We focus on real change within the enterprise. VANTIS is committed to accompanying clients in turning solutions into actions, systems, and concrete results.

VANTIS has the capability to combine strategy, management, operations, and technology. As a result, we can design and implement digital tools directly within the consulting process, helping enterprises reduce dependence on multiple intermediaries, limit the risks of delayed progress and misaligned objectives, and avoid increased costs.

VANTIS believes: 'What cannot be measured cannot be managed.' After each project, we build dashboard systems that help enterprises monitor KPIs, performance, progress, costs, quality, and productivity in real time. From there, enterprises manage based on data rather than intuition.

VANTIS aims for a risk-sharing model with clients, and is ready to link part of project revenue to actual results. This commitment reflects a deep spirit of partnership: clients succeed only when VANTIS succeeds, and VANTIS succeeds only when clients achieve results.



**NOT ONLY CONSULTING - VANTIS IS ORIENTED TOWARD RESULTS**

**SELF-IMPLEMENTED DIGITAL TRANSFORMATION**

**DATA-DRIVEN MANAGEMENT**

**RESULTS-COMMITMENT MODEL**

# EXPERT TEAM

## Hands-on experience across multiple fields

VANTIS brings together a team of experts with hands-on experience across many fields, including business management, strategy consulting, production management, finance, human resources, digital transformation, and technology. This multidisciplinary combination enables VANTIS to approach business challenges in a comprehensive and practical way

## A solid academic foundation

The experts at VANTIS not only have practical working experience, but also possess a solid academic foundation. This helps us analyze issues systematically and provide clear perspectives that are suitable for each business context.

# EXPERT TEAM

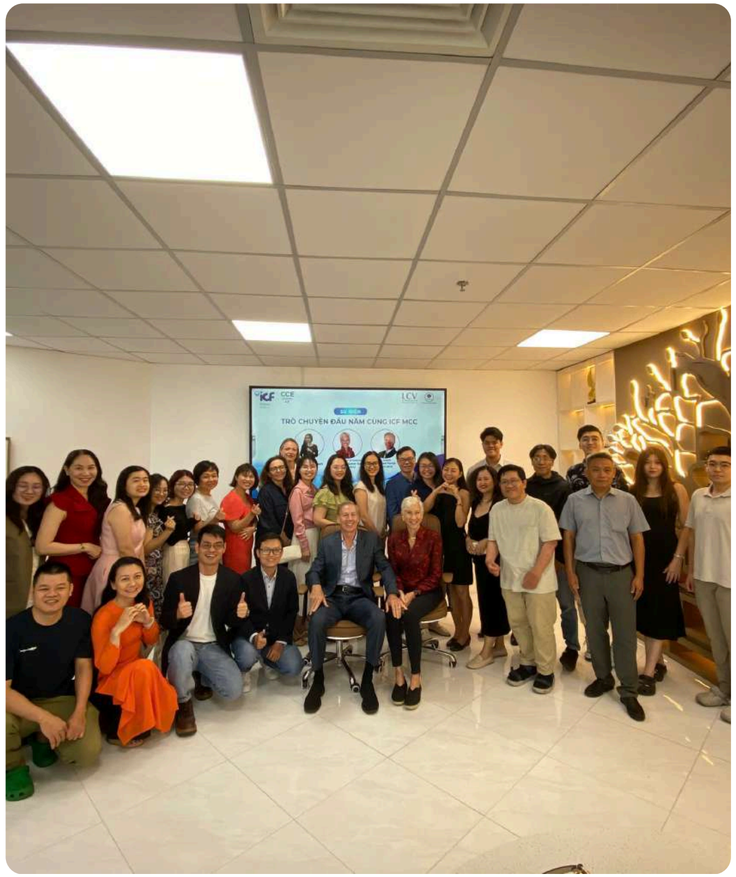
## Deep understanding of business challenges

With extensive experience in companies, the VANTIS expert team understands that every enterprise has its own issues that need to be solved with the right focus. We aim to deliver solutions that are relevant, practical, and applicable to operations.

## Experts who create real value

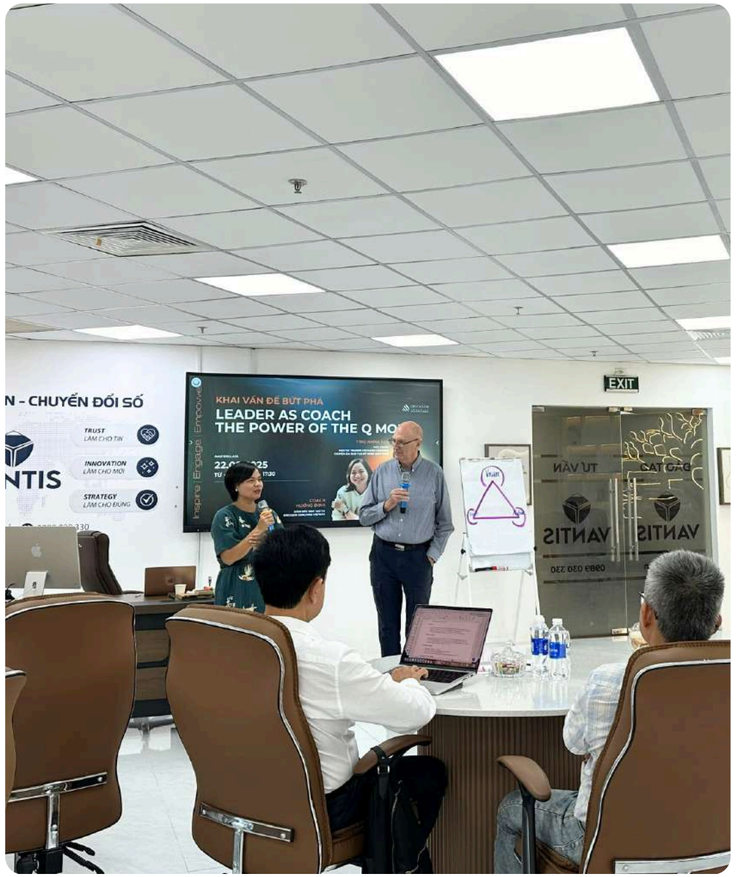
VANTIS believes that a good expert is not the person who knows the most theories, but the person who has solved the most real business problems. Therefore, our expert team always places strong emphasis on applicability and the results that enterprises achieve.

# EVENT AND NETWORKING PHOTOS

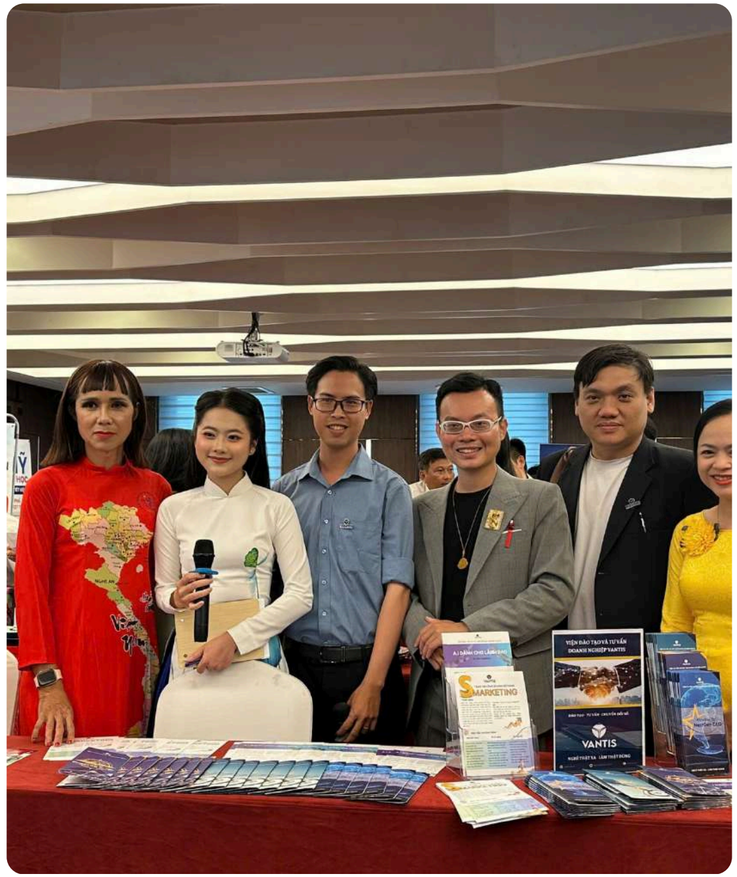



ICF VIETNAM CHAPTER - LCV - VANTIS: NEW-YEAR CONVERSATION - RECONNECTING WITH THE ROOTS OF THE COACHING INDUSTRY

STARTUP ZONE 2025 - UNIVERSITY OF ECONOMICS HO CHI MINH CITY




VANTIS x ERICKSON: WORKSHOP Q MODEL COACHING




THE 40TH BUSINESS NETWORKING DAY

ANNIVERSARY CEREMONY: VIETNAM ENTREPRENEURS' DAY - OCTOBER 13

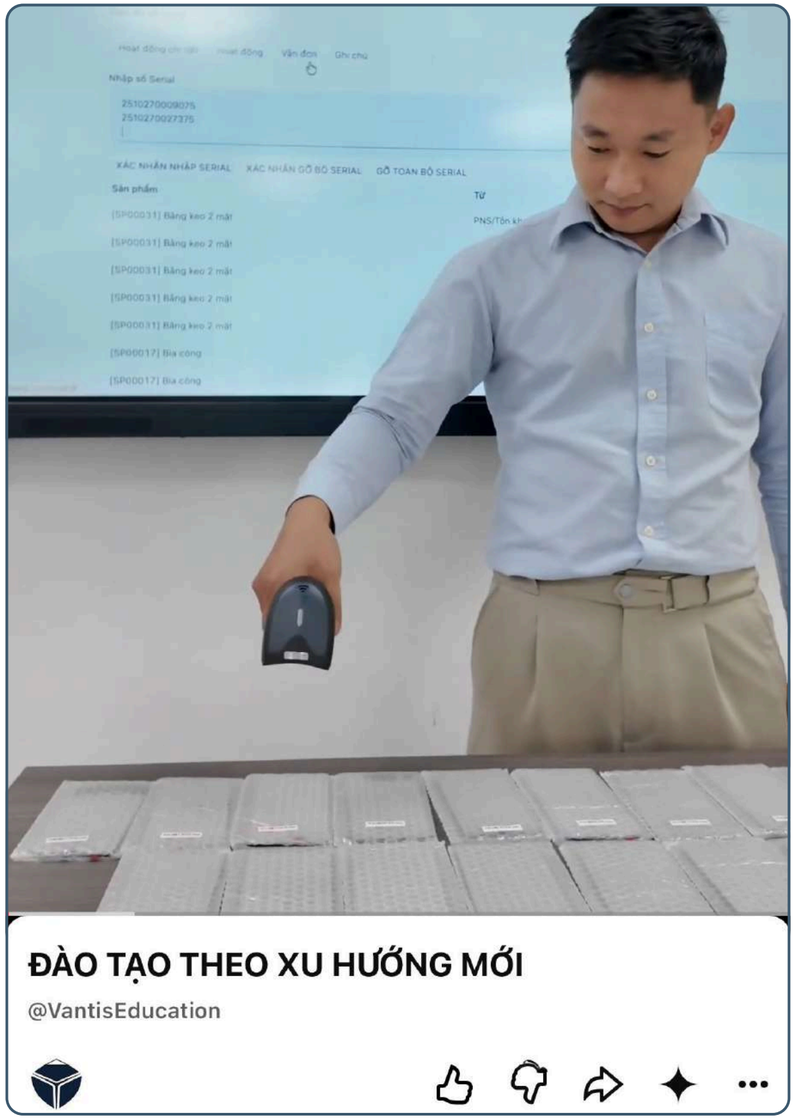
VANTIS X ICF: INTERNATIONAL COACHING WEEK 2026

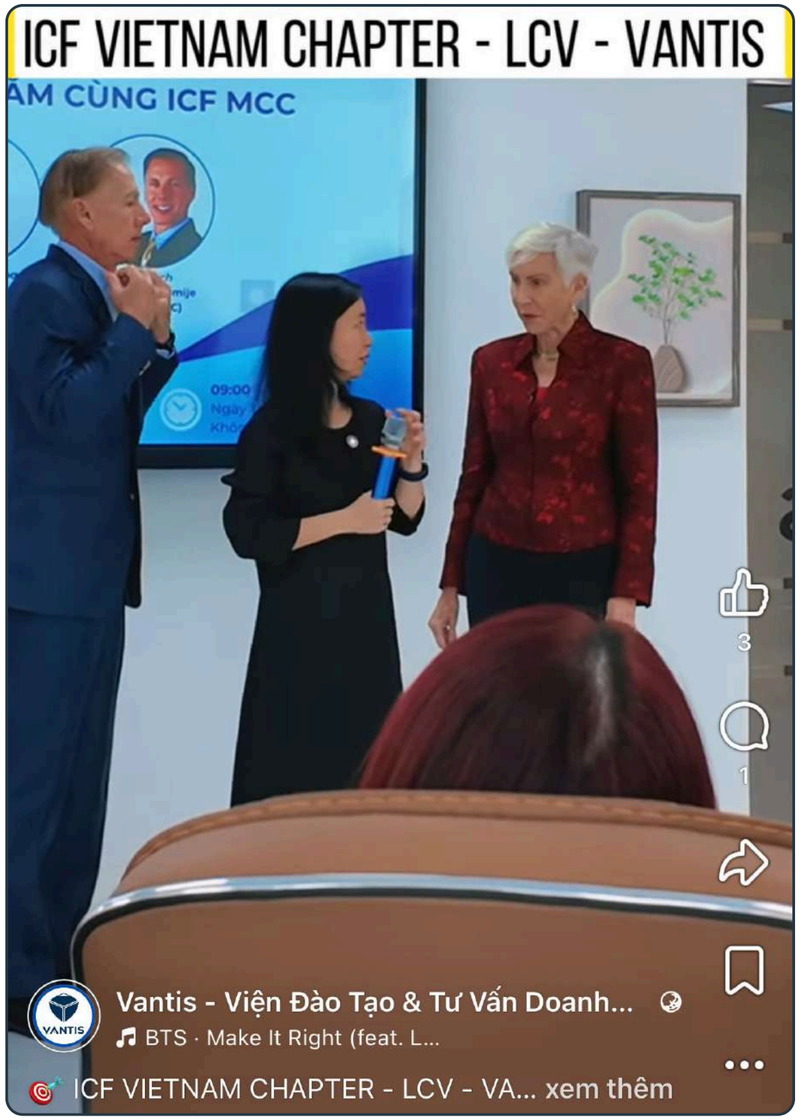
VANTIS EXPERT NETWORKING EVENT

VANTIS X YBA: WELCOMING THE YOUNG BUSINESS ASSOCIATION OF HO CHI MINH CITY

2030 CONNECT AND GROW

# VANTIS MEDIA AND COMMUNITY



*(Please click each image to view the full video)*

# VISION 2035

By 2035, VANTIS aims to become one of the influential consulting and business transformation organizations in Southeast Asia

By combining international management knowledge, practical understanding of Vietnam, digital technology, and artificial intelligence, VANTIS aspires to contribute to building a new generation of enterprises: more streamlined, smarter, more effective, and globally competitive.

# MISSION STATEMENT

VANTIS does not sell courses.

VANTIS does not sell consulting reports.

VANTIS does not sell software.

We build systems that help enterprises grow sustainably.

**FROM STRATEGY → TO OPERATIONS → TO TECHNOLOGY → TO FINAL RESULTS**

VANTIS INSTITUTE OF BUSINESS CONSULTING AND TRAINING

VANTIS

# THANK YOU

*VANTIS - Building the Enterprises of the Future*

131 Tran Huy Lieu, Phu Nhuan Ward, HCMC

1800 0007

vantis.edu.vn